

# Многопоточный аутсорс отдела разработки программного обеспечения

**Андрей Парсаданян.**

Видение ключевых точек взаимодействия

**Thessystem.**

Возможности интеграции с потенциальными партнёрами

*Презентация*

*11 ноября 2016 г. (Ver. 1.03)*



## Содержание:

1. Андрей Парсаданян. Бэкграунд.
2. Thesystem. Краткое описание ключевых возможностей.
3. Thesystem. Возможности масштабирования и адаптации под задачи потенциального партнёра.
4. Thesystem. Цифры и факты.

### 1. Андрей Парсаданян. Бэкграунд.

Интересуюсь техникой и электроникой со времён детского сада. У мамы на работе освоил MS Paintbrush, Corel Draw (5.0), оболочку Windows 3.11, Aldus PageMaker (сейчас Adobe InDesign), MS Office (приблизительно 1995 г.).

Первую веб-страницу создал в 1998 г. Программирую с 1999 года (начал изучать QuickBasic), в 2000 - HTML, а в 2001 г. - JavaScript. С 2002 по 2007 г. во время обучения в университете организовал свой первый бизнес — производство и реализацию mp3-дисков на книжном рынке (для этого был создан фирменный стиль, оболочка-автозапуск, аудиопроигрыватель). В университете работал на кафедре, занимался научной работой с профессорами на различных кафедрах.

В 2006 начал изучать CSS, php и MySQL. Свой первый коммерческий сайт сделал в 2007 г., а вместе с ним и свой первый php-фреймворк, которым пользовался для разработки проектов до 2012 г.

В 2012 г. перешёл на паттерну MVC, освоил ООП и создал новый фреймворк Bricks Pro, которым пользуюсь по сей день.

Кроме веб-разработки, умею создавать электронные устройства на микроконтроллерах - прототипирование, схемотехника, программирование, сборка, отладка, подготовка серийного производства, прототипирование корпусов. С 2010 по 2013 годы вёл собственный бизнес по разработке и производству электроники, а также преподавал на своей кафедре в университете.

В совершенстве владею средой разработки VB6 (Windows). Увлекаюсь музыкой – играю на гитаре, клавишных и ударных инструментах, пишу инструментальную и электронную музыку. Кроме этого, интересуют вопросы личностного роста. Читаю литературу по бизнесу, предпринимательству, стартапам, инвестированию, психологии.

Потенциальным партнёром я считаю любую компанию, у которой есть заказы на разработку или доработку любых веб-сайтов или мобильных приложений.

Женат, детей пока нет.

Как правило, мои решения неординарны, нешаблонны, отличаются творческим подходом в согласии с целесообразностью и сроками. Не люблю рутинную работу, вместо неё предпочитаю максимально автоматизировать все процессы и заниматься творчеством и масштабированием системы, в то время как техника выполняет всю рутинную работу за меня.

Так родилась ERP-система Thesystem, а впоследствии — её аналоги.

## 2. Thesystem. Краткое описание ключевых возможностей.



Она представляет собой веб-приложение на фреймворке Bricks Pro (на базе технологий php, js, html, less с базой данных MySQL).

Эта система почти не проектировалась, а была рождена «в окопах»: когда возникала какая-нибудь задача, она сразу же автоматизировалась с помощью веб-технологий и внедрялась в основные процессы. Поэтому ключевая особенность системы — простота и минимализм при широком функционале и гибкости масштабирования.

Главный принцип, используемый при создании Thesystem — «Всё связано со всем», который означает, что различные сущности можно и нужно привязывать друг к другу. Это позволяет реализовать целостность данных и при просмотре любой сущности видеть взаимосвязи. Это ключевой принцип, без которого создание Thesystem не было бы оправданным и выгодным.

Сущностью я называю единицу информации, хранящуюся в каждом модуле.

Thessystem состоит из нескольких модулей:

- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Клиенты из ВК
- Фрилансеры
- Вакансии
- Календарь
- Сообщество
- Аналитика
- Приложение Thessystem для Windows
- Дополнительные модули



**На следующих страницах я кратко расскажу о том, зачем нужен каждый из этих модулей. Основное окно Thesystem**

Меню модулей и фильтры расположены слева, рабочая область — справа. Фильтры предназначены для удобного поиска и фильтрации сущностей. После входа, в зависимости от своей роли, пользователь видит рабочий стол. У владельца компании в качестве рабочего стола выступает панель основных показателей:

**Thesystem**

🇬🇧 [Switch to english](#) Compact view

Имя пользователя: Arag [Выход](#)

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из ВК
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Записей: 0

Режим просмотра

- [Полный отчёт](#)
- [Отчёт по месяцам](#)
- [Отчёт по месяцам с графиками](#)
- [Отчёт за прошедший год](#)
- [Динамика по неделям](#)
- [Динамика по месяцам](#)

Скачать

Дополнительно

- [Разрез по неделям](#)

Месяц

Все ▼

## Показатели

### Финансы

income	profit	ROI	leads	avg_transaction
78300	61700	472%	2	8700

### Воронки

Финансы			Headhunter			Freelansim		
income	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: green;"></div>	78300.00 100%	total	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: green;"></div>	1805 100%	total	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: green;"></div>	59793 100%
expenditure	<div style="width: 54.22%; height: 10px; background-color: yellow;"></div>	42461.01 54.22%	viewed	<div style="width: 58.72%; height: 10px; background-color: yellow;"></div>	1060 58.72%	has_skype	<div style="width: 54.39%; height: 10px; background-color: yellow;"></div>	32522 54.39%
expenditure_fl	<div style="width: 21.20%; height: 10px; background-color: orange;"></div>	16600.00 21.20%	discard	<div style="width: 18.28%; height: 10px; background-color: orange;"></div>	330 18.28%	added	<div style="width: 1.859%; height: 10px; background-color: red;"></div>	1112 1.859%
			invitaton	<div style="width: 6.980%; height: 10px; background-color: red;"></div>	126 6.980%	accepted	<div style="width: 0.454%; height: 10px; background-color: red;"></div>	272 0.454%
						isfreelancer	<div style="width: 0.344%; height: 10px; background-color: red;"></div>	206 0.344%
						usable	<div style="width: 0.279%; height: 10px; background-color: red;"></div>	167 0.279%
						paid	<div style="width: 0.016%; height: 10px; background-color: red;"></div>	10 0.016%

## Пользователи

Модуль позволяет создавать, удалять, редактировать сотрудников (пользователей), изменять их права и роли, а также назначать пароль.

The screenshot displays the 'Пользователи' (Users) module interface. On the left, there is a sidebar with navigation options like 'Показатели', 'Пользователи', 'Проекты', 'Задачи', 'Бухгалтерия', 'Аналитика', 'Клиенты из ВК', 'Фрилансеры', 'Вакансии', and 'Почта'. The main area shows a table of users with columns for ID, Date added, Date of last contact, Date of birth, Login, Email, Name, and Instruments. A 'Редактор' (Editor) form is overlaid on the table, showing fields for editing user information: ID (1), Name (Arag), Surname (Arag), Username (Arag), Email (main@cfteam.ru), Email2, Skype (arag\_cf), Phone (+79376411426), Date of birth (1985-10-20), Date of termination (0000-00-00), Freelancer status (Не указан), and a 'О себе' (About me) text area. There are also checkboxes for 'Разрешаю отправлять мне уведомления по SMS' and 'Обновить пароль'. At the bottom, there are buttons for 'Сохранить' (Save) and 'Закрыть' (Close). The table below the editor shows a list of users with their respective dates and actions.

ID	Дата добавления	Дата последнего обращения	Дата рождения	Логин	Email	Имя, фамилия	Инструменты
1	2009-11-19	2015-10-18 22:16:41	1985-10-20	Arag	main@cfteam.ru	Arag Arag	Правка Удалить
25	2015-06-18	2015-09-02 22:59:41	0000-00-00	aigor-ny-97	ig.kotscky2010@yandex.ru	Игорь Коцкий	Правка Удалить
3	2014-06-19	2015-09-02 09:47:18	0000-00-00	Nkita	devel43@gmail.com		Правка Удалить
30	2015						
27	2015						
4	2010						
49	0000						
50	0000						
51	0000						
47	2015						
33	2015						
35	2015						
34	2015						
41	2015						
45	2015						
40	2015						
44	2015						
46	2015						
39	2015						
54	2015						
48	2015						
43	2015						
31	2015						
38	2015						
53	2015						
52	2015						
36	2015						

## Проекты

Модуль позволяет создавать, удалять, редактировать проекты, а также назначать менеджера, добавлять и удалять участников проекта (сотрудников). В описании проекта часто хранятся доступы к серверам — это очень удобно при работе с сотрудниками, когда требуется предоставить доступ к серверу.

The screenshot displays the 'TheSystem' project management interface. On the left, there is a sidebar with navigation options like 'Показатели', 'Пользователи', 'Проекты', 'Задачи', 'Бухгалтерия', 'Аналитика', 'Клиенты из VK', 'Фрилансеры', 'Вакансии', and 'Почта'. Below this is a 'Фильтры' section with options to 'Отображать проекты: Все' or 'Только актуальные', and a '+ Добавить новый проект' button.

The main area shows a table of projects with columns: ID, Title, Short title, Folder name, Platform, Date added, Date finished, Assigned to, UseInTasks, and Tools. The table lists several projects, including 'CF Projects (Common)', 'Лендинг ЖК Спутник', and various 'Factory Group' entries.

An 'Overlay редактирования - TheSystem' window is open over the project with ID 109. The form contains the following fields:

- ID:** 109
- Заголовок:** Лендинг ЖК Спутник
- Краткий заголовок:** ЖК Спутник
- Имя папки:** !0221 - Sputnik
- Платформа:** (empty)
- Менеджер:** (Nikita)
- Описание:** Разработать лендинг для жилищного комплекса «Спутник»
- Стоимость проекта:** 5000.00
- Отображать в задачах**

On the right side of the overlay, there is a 'Участники:' section with a list of users: Arag (with a red X) and fedorsai (with a red X). Below this is a 'Добавить участника:' dropdown menu showing '(inscriptor)' and a 'Добавить участника' button.

At the bottom of the overlay are 'Сохранить' and 'Заккрыть' buttons.

## Задачи

Модуль позволяет создавать, удалять, редактировать задачи, а также назначать исполнителей (сотрудников) по задачам, переносить задачи между столбцами, контролировать выполнение задач сотрудниками, обсуждать задачи. Используется методология Scrum в упрощённом виде.

**Thessystem**  
[Switch to english](#) Compact view  
 Имя пользователя: Arag [Выход](#)

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи**
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из VK
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Исполнитель: Любой  
 Проект: Любой  
 Список задач: Любой

[+ Добавить новую задачу](#)  
 Toggle debug

Добавленные (2 шт., 0 руб.)	Выполняются (4 шт., 23000 руб.)	Завершённые (3 шт., 1500 руб.)	Подтверждённые (32 шт., 14450 руб.)
<p><b>cf-plans-1272-Bug:</b> Сделать задание для человека</p> <p>Дедлайн: 2015-10-11 00:00:00  <b>Важность:</b> Высокий/Critical  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> Arag <b>Автор:</b> Arag</p> <p>Создать веб-приложение для обмена сообщениями между пользователями, функционал, который необходимо достичь:            1. Страница регистрации и авторизации пользователя (ссылка подтверждающая регистрацию приходит на email пользователя). При заходе пользователя с другого устройства необходимо разлогинивать все предыдущие входы.            2. Реализовать отправку сообщений между пользователями (выбор адресата для сообщения выбирается из выпадающего списка, либо используется автодополнение и поиск по всем зарегистрированным пользователям).            3. Предусмотреть возможность прикрепления вложений для сообщений.            4. Уведомлении о новом сообщении дублируется на почту пользователя.            5. Предусмотреть рассылку сообщений по всем пользователям.            6. Создать интерфейс администратора, который сможет:            - просматривать, удалять, добавлять сообщения диалогов между произвольными пользователями;            - добавлять, удалять, редактировать пользователей.            7. Каждый пользователь может создать свой собственный черный список, чтобы не получать сообщения от людей, который ему не интересны.            8. Пользователь должен иметь возможность просматривать все беседы, которые он когда-то вел.            9. Предусмотреть возможность создания групповых чатов.            10. Желательно реализовать все с использованием ajax-технологии.</p> <p>И напишите сколько времени затратили на его создание.</p> <p>--            С Уважением, Константин            тел: 8-800-200-299-7            Skype: k-razin</p> <p><b>santehnika555-1275-FRC:</b> Добавить страницу с брендами (PHPShop)</p> <p>Дедлайн: 0000-00-00 00:00:00  <b>Важность:</b> Высокий/Critical  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> Arag <b>Автор:</b> Arag</p>	<p><b>DveriPeti-1255-Bug:</b> Натянуть верстку на страницы сайта dveripeti.ru (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 2015-09-18 00:00:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 3000  <b>Исполнитель:</b> muhtarzubanchi05 <b>Автор:</b> Arag</p> <p>Натянуть верстку на страницы сайта dveripeti.ru (OpenCart)</p> <p>Верстка (еще будут небольшие правки думаю, есть баги):  <a href="http://cfteam.su/data/projects/242_Factory/Dveri.rar">http://cfteam.su/data/projects/242_Factory/Dveri.rar</a></p> <p>Итого 4 страницы            На остальных страницах нужно заменить футер и хедер для общего стиля.            Нужно перенести весь функционал в новую верстку.</p> <p><b>DveriPeti-1268-Bug:</b> В меню проставить все линки (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 0000-00-00 00:00:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> dimasscuss <b>Автор:</b> Arag</p> <p><b>ЖК Спутник-1273-FRC:</b> Сделать новый лендинг</p> <p>Дедлайн: 2015-10-12 00:00:00  <b>Важность:</b> Высокий/Critical  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 15000  <b>Исполнитель:</b> Arag <b>Автор:</b> Arag</p> <p><a href="http://профи-инвест.рф/catalog-ob_ektov/zhk-river-park/">http://профи-инвест.рф/catalog-ob_ektov/zhk-river-park/</a>  <a href="http://ривер-парк.рф/khod-stroitelstva.php">http://ривер-парк.рф/khod-stroitelstva.php</a></p> <p><b>rs-model.ru-1258-Bug:</b> Импорт данных на сайт от поставщика micromachine.ru (Bitrix)</p> <p>Дедлайн: 2015-09-25 00:00:00  <b>Важность:</b> Средний/Major  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 5000  <b>Исполнитель:</b> afrank_nobel <b>Автор:</b> Arag</p> <p>Отладить скрипты обновления товаров с поставщика micromachine.ru</p>	<p><b>fgeo-1265-Bug:</b> Исправить баги в карточке товара (Bitrix)</p> <p>Дедлайн: 2015-09-29 00:00:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 500  <b>Исполнитель:</b> afrank_nobel <b>Автор:</b> Arag</p> <p>fgeo.ru            Сделаны вкладки в описании товара:  <a href="http://www.fgeo.ru/catalog/distance/disto/d210/">http://www.fgeo.ru/catalog/distance/disto/d210/</a>            Описание, видео, комплект.</p> <p>Вкладка «комплект» отображается некорректно (сейчас скрыта).            Это пользовательское свойство html/text (KIT). Должен быть html.            Нужно исправить.</p> <p>Программировал сам клиент по вот по этой инструкции:  <a href="http://www.youtube.com/watch?v=a4GLXy1-NSY">http://www.youtube.com/watch?v=a4GLXy1-NSY</a>            Первые две вкладки заработали, а третья не хочет. Задача - сделать третью вкладку как на видео.</p> <p><b>techno-rai.ru-1270-Bug:</b> Перегенерация файлов (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 0000-00-00 00:00:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> dimasscuss <b>Автор:</b> Arag</p> <p>На технорай стоит модуль яндекс.маркета. Сразу после обновления цен (пересчет по курсам) нужно выполнять регенерацию файлов для маркета и отправлять их в ямаркет</p> <p><b>techno-rai.ru-1266-Bug:</b> Ошибки при оформлении заказа (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 2015-09-29 00:00:00  <b>Важность:</b> Средний/Major  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 1000  <b>Исполнитель:</b> muhtarzubanchi05 <b>Автор:</b> Arag</p> <p>techno-rai.ru            1. Ошибки при оформлении заказа            Комплект фильтров Timberk TMS FL300 Product 2734 1 2299 руб. 2299 руб.            Сумма: 2299 руб.            Фиксированная стоимость доставки: 45971 руб.            Итого: 48269 руб.</p>	<p><b>techno-rai.ru-1271-Bug:</b> Исправить пагинацию (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 0000-00-00 00:00:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> dimasscuss <b>Автор:</b> Arag</p> <p>На страницах <a href="http://www.techno-rai.ru/mobileye-kondiconery">http://www.techno-rai.ru/mobileye-kondiconery</a> и д.р. не работает пагинация. Нужно исправить.</p> <p><b>techno-rai.ru-1274-Bug:</b> Сделать возможность отключить автообновление цены по курсу доллара (OpenCart)</p> <p>Дедлайн: 2015-10-15 01:30:00  <b>Важность:</b> Наивысший/Blocker  <b>Трудозатраты:</b> 0.0 <b>Стоимость:</b> 700  <b>Исполнитель:</b> stasmala <b>Автор:</b> Arag</p> <p><b>ЖК Спутник-1105-FRC:</b> Запрограммировать блок 1(Шанка)</p> <p>Дедлайн: 2014-12-30 00:00:00  <b>Важность:</b> Высокий/Critical  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> Arag <b>Автор:</b> Nikita</p> <p>Требуется добавить возможность изменения в админ-панели текстового содержимого следующих элементов:            1. Заголовок(Сейчас там "Жилой комплекс Спутник")            2. Заголовок над кнопкой телефона            3. Текст в кнопке(номер телефона)</p> <p>Также требуется чтобы по клику на кнопку с номером телефона вызывалось модальное окно с формой отправки заявки со следующими полями: имя, телефон.</p> <p><b>ЖК Спутник-1106-FRC:</b> Запрограммировать блок 2(Главные преимущества)</p> <p>Дедлайн: 2014-12-30 00:00:00  <b>Важность:</b> Высокий/Critical  <b>Трудозатраты:</b> 1.0 <b>Стоимость:</b> 0  <b>Исполнитель:</b> Arag <b>Автор:</b> Nikita</p> <p>Требуется добавить возможность изменения в админ-панели текстового содержимого следующих элементов:</p>

Компактный вид позволяет визуально оценить количество задач в каждом столбце.

**Thesystem**

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Arag Выход

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи**
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из VK
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Исполнитель: Любой

Проект: Любой

Список задач: Любой

Добавить новую задачу

[Toggle debug](#)

Добавленные (2 шт., 0 руб.)	Выполняются (4 шт., 23000 руб.)	Завершённые (3 шт., 1500 руб.)	Подтверждённые (32 шт., 14450 руб.)
<p><b>cf plans-1272-Bug:</b> Сделать задание для человека</p> <p><b>santehnika555-1275-FRC:</b> Добавить страницу с брендами (PHPShop)</p>	<p><b>DveriPetli-1255-Bug:</b> Натянуть верстку на страницы сайта dveripetli.ru (OpenCart)</p> <p><b>DveriPetli-1268-Bug:</b> В меню проставить все линки (OpenCart)</p> <p><b>ЖК Спутник-1273-FRC:</b> Сделать новый лендинг</p> <p><b>rc-model.ru-1258-Bug:</b> Импорт данных на сайт от поставщика micromachine.ru (Bitrix)</p>	<p><b>fgeo-1265-Bug:</b> Исправить баги в карточке товара (Bitrix)</p> <p><b>techno-rai.ru-1270-Bug:</b> Регенерация файлов (OpenCart)</p> <p><b>techno-rai.ru-1266-Bug:</b> Ошибки при оформлении заказа (OpenCart)</p>	<p><b>techno-rai.ru-1271-Bug:</b> Исправить пагинацию (OpenCart)</p> <p><b>techno-rai.ru-1274-Bug:</b> Сделать возможность отключить автообновление цены по курсу доллара (OpenCart)</p> <p><b>ЖК Спутник-1105-FRC:</b> Запрограммировать блок 1 (Шапка)</p> <p><b>ЖК Спутник-1106-FRC:</b> Запрограммировать блок 2 (Главные преимущества)</p> <p><b>ЖК Спутник-1119-Bug:</b> Поломался вывод картинки из галереи по клику</p> <p><b>DveriPetli-1267-Bug:</b> Убрать боковое меню с тех страниц где его быть не должно (OpenCart)</p> <p><b>ЖК Спутник-1107-FRC:</b> Запрограммировать блок 3 (виртуальная карта жилищного комплекса и прайс)</p> <p><b>ЖК Спутник-1108-FRC:</b> Запрограммировать блок 4 (оставить заявку)</p> <p><b>ЖК Спутник-1109-FRC:</b> Запрограммировать блок 5 ("Галерея")</p> <p><b>ЖК Спутник-1110-FRC:</b> Запрограммировать блок 6 (дополнительные преимущества)</p> <p><b>ЖК Спутник-1111-FRC:</b> Запрограммировать блок 7 (Отзывы собственников)</p> <p><b>ЖК Спутник-1112-FRC:</b> Запрограммировать блок 8 (планировки)</p> <p><b>ЖК Спутник-1113-FRC:</b> Запрограммировать блок 9 (контакты)</p> <p><b>ЖК Спутник-1114-FRC:</b> Поправить баг с пролистыванием модального окна</p> <p><b>ЖК Спутник-1115-FRC:</b> Сделать обнуление полей инпутов при их выборе</p> <p><b>ЖК Спутник-1116-FRC:</b> Добавить в админ панель настройку описания и ключевиков</p> <p><b>ЖК Спутник-1117-FRC:</b> Повесить механизм редактирования в админке в модальное окно</p> <p><b>ЖК Спутник-1118-FRC:</b> Обнуляется линк при редактировании</p> <p><b>stirka.ru-1249-FRC:</b> Необходимо создать карту сайта в формате xml. (Bitrix)</p> <p><b>techno-rai.ru-1250-FRC:</b> Сделать человекопонятные URL (OpenCart)</p> <p><b>rc-model.ru-1251-FRC:</b> Необходимо создать карту в формате xml (Bitrix)</p> <p><b>rc-model.ru-1252-FRC:</b> Отладить скрипты</p>

Доступ к этой панели предоставляется по запросу партнёра, что позволяет наблюдать за процессом самостоятельно.

Панель показателей позволяет наблюдать прогресс по каждому из проектов в разрезе по группам задач и по финансам.



Доступ к этой панели предоставляется по запросу партнёра, что позволяет наблюдать за процессом самостоятельно.

## Бухгалтерия

Используется модель транзакций: любой расход или приход сохраняются в виде отдельной записи в таблице. Модуль позволяет создавать, удалять, редактировать транзакции, а также привязывать их к счетам, проектам, группам, сотрудникам, организациям, типам организаций. При вводе транзакции система выдаёт список похожих транзакций, чтобы снизить вероятность ошибок при заполнении полей.

The screenshot displays the 'TheSystem' accounting interface. A 'Редактор - TheSystem' window is open, showing the entry of a transaction with ID 22828. The form includes fields for ID, date, amount (600.00), account (VISA Сбербанк), project (CF Projects), group (Personal expenses), user (None), and organization (Kinomost). A 'Похожие записи' (Similar records) table is shown, listing transactions with similar amounts and dates.

ID	Дата	Значение	Тип места	Название места	Пояснение	Статья
22828	2015-10-03 19:30:00	600.00	Кинотеатр	КиноМост	"Стажёр"	Личные расходы
22237	2015-05-24 02:58:01	600.00	Creative Force	Salary - Elle	Мане на телефон	Зарплата рабочих
20830	2014-07-27 00:43:29	600.00			Домен classfinder.ru (его обнаружил и предложил Inscriptor)	Личные расходы
20577	2014-04-04 22:01:33	600.00	Ресторан		два пива в баре Москва-Холл	Еда Андрея
19479	2013-11-30 00:58:00	600.00	Супермаркет	Юлмарт	Флешки	Детали, материалы
20161	2013-09-23 00:00:00	600.00	Банк	Сбербанк России	Денежный перевод	Личные расходы
20631	2013-06-07 21:25:00	600.00	АЗС	Лукойл ООО "Транзит-строй"	Топливо Аи-92	Топливо/проезд
21987	2012-12-11 20:45:00	600.00	АЗС	Лукойл	21,7391*27,6	Топливо/проезд
21751	2012-10-16 15:51:00	600.00	АЗС	Лукойл	21.8182x27.50	Топливо/проезд
21779	2012-07-02 17:54:00	600.00	АЗС	Нефтепродукт	22.989 x 26.10	Топливо/проезд

## Клиенты из ВК

По сути модуль представляет собой CRM с пользователями из Вконтакте. База данных пополняется с помощью парсера через API из сообществ и друзей пользователей, указанных в настройках парсера. Этот модуль удобен при холодном обзвоне. Статусы можно настраивать вручную под любые бизнес-процессы. Карточка пользователя выглядит так же, как карточка в модуле «Сообщество» (см. далее).

Записей: 20

**Режим отображения**

- Поиск/CRM
- Статистика CRM
- Воронка
- Анализ демографии

**Фильтр**

Компания: 31 - Бизнес - b2b

Поиск:

- Показать все
- Только с номерами телефонов
- Только со скайпом
- Можно написать сообщение
- Известна дата рождения
- Из СПб
- Из Москвы
- Из Самары
- Обработан
- Не обработан
- Контакт установлен
- Контакт не установлен
- Есть бизнес
- Нет бизнеса
- Есть боль
- Нет боли
- Есть интерес
- Нет интереса
- Встреча назначена
- Встреча не назначена
- Была встреча
- Не было встречи
- Нужно перезвонить
- Интересный клиент
- Неинтересный клиент
- Потенциальный партнёр
- Не потенциальный партнёр
- Получены деньги
- Не получено денег
- Телефон неверный
- Телефон занят
- Телефон недоступен

Time elapsed 0.00090909004211426 s.

ID	Имя	Номера телефонов	Статус	Подп.	Друзей	Ист.					
294437	Алексей Седых	+7-981-77-22-000 skype:kaatag, alex-mega	ЛЕГКО и РАДОСТНО!	87	0	13119			Интересный		Партнёр
305252	Оля Вукова	+79188609037		330	0	13119			Интересный		Партнёр
305454	Светлана Самкова	8903-739-07-13	СЛАВА БОГУ ЗА ВСЕ!	199	0	13119			Интересный		Партнёр
310817	Дмитрий Троянский	+7-916-55-8888-3	action-way.com Каждый день имеет значение!	166	0	13119			Интересный		Партнёр
324840	Александр Филатов	8-913-494-2-888	Я папик	189	0	13119			Интересный		Партнёр
327838	Рустем Саиткулов	ICQ 419089257	Product developer	2640	0	13119			Интересный		Партнёр
329485	Александр Бервено	89234889619	Центр угольных технологий и новых углеродных материалов. Ищем на работу химиков и инженеров.	380	0	13119			Интересный		Партнёр
347432	Роман Забиров	3,141 592 653 589 793 23 3,141 592 653 589 793 23		316	0	13119			Интересный		Партнёр
353516	Андрей Кохан	+79885348747		787	0	13119			Интересный		Партнёр
354840	Андрей Терентьев	+78127168787		199	0	13119			Интересный		Партнёр
368264	Виктор Зеленин	+7 921 360 19 03		227	0	13119			Интересный		Партнёр
370550	Анастасия Хорошавкина	89532470805	passion + patience	57	0	13119			Интересный		Партнёр
375393	Виктор Порохин	89531491272	Твое только то, что ты отдал другим!	59	0	13119			Интересный		Партнёр
376096	Егорчик Фамилия	112	Let's Rock!	62	0	13119			Интересный		Партнёр
384626	Александр Аббков	ICQ 377-701-828	Предложение неожиданных путешествий - есть урок танцев, приподанный Богом.	214	0	13119			Интересный		Партнёр
395227	Михаил Парфенов	89119083068		89	0	13119			Интересный		Партнёр
409923	Алексей Болгов	megaфон panasonic	!!! На Своей Волне !!!	42	0	13119			Интересный		Партнёр
417798	Денис Никитас	+7-906-067-95-22 (мск)	Приглашаю на форум: www.gywok.ru	856	0	13119			Интересный		Партнёр
434039	Александр Гинзбург	+79523852247		16	0	13119			Интересный		Партнёр
441634	Антон Голубчик	+79262048086 +79675348565	http://www.youtube.com/user/lasthippy - канал о кино =>	2032	0	13119			Интересный		Партнёр

Switch to english Compact view Time elapsed 88.197452068329 s.

Имя пользователя: Араг Выход

Показатели

- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из ВК
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Записей: 868

Режим отображения

- Поиск/CRM
- Статистика CRM
- Воронка
- Анализ демографии

Фильтр

Компания: 1 - Бизнес молодость

Поиск:

- Показать все
- Только с номерами телефонов
- Только со скайпом
- Можно написать сообщение
- Известна дата рождения
- Из СПб
- Из Москвы
- Из Самары
- Обработан
- Не обработан
- Контакт установлен
- Контакт не установлен
- Есть бизнес
- Нет бизнеса
- Есть боль
- Нет боли
- Есть интерес
- Нет интереса
- Встреча назначена

**Summary**

Категория	Кол-во пользователей	Процент
Всего	496881	100 %
С номерами телефонов	93228	18.76 %
Со скайпом	55819	11.23 %
Можно написать сообщение	134213	27.01 %
Известна дата рождения	147592	29.70 %
Из СПб	36413	7.328 %
Из Москвы	67402	13.56 %
Из Самары	7397	1.488 %
Обработан	150	0.030 %
Не обработан	496731	99.96 %
Контакт установлен	82	0.016 %
Контакт не установлен	496799	99.98 %
Есть бизнес	34	0.006 %
Нет бизнеса	496847	99.99 %
Есть боль	14	0.002 %
Нет боли	496867	99.99 %
Есть интерес	26	0.005 %
Нет интереса	496855	99.99 %
Была встреча	8	0.001 %
Не было встречи	496873	99.99 %
Назначена встреча	19	0.003 %
Не назначена встреча	496862	99.99 %
Существующие	435935	87.73 %
Нужно перезвонить	28	0.005 %
Интересный	394	0.079 %
Неинтересный	496487	99.92 %
Потенциальный партнёр	89	0.017 %
Не потенциальный партнёр	496792	99.98 %
Получены деньги	1	0.000 %
Не получено денег	496880	99.99 %
Moscow	67402	13.56 %
Saint Petersburg	36413	7.328 %
Kiev	20381	4.101 %
Yekaterinburg	8572	1.725 %
Kazan	7914	1.592 %
Samara	7397	1.488 %
Novosibirsk	6970	1.402 %
Ufa	6221	1.252 %
Minsk	5189	1.044 %
Almaty	4866	0.979 %
Chelyabinsk	4704	0.946 %
Perm	4641	0.934 %
Nizhny Novgorod	4458	0.897 %
Krasnodar	4333	0.872 %
Rostov-on-Don	4315	0.868 %
Kharkiv	4283	0.861 %
Krasnoyarsk	3653	0.735 %
Odessa	3614	0.727 %

По статусам можно проводить различные срезы аналитики. Аналитика демографии показывает, что по статистике в среднем 20% пользователей указывают свой телефон, около 10% указывают скайп. 5% всех пользователей Вконтакте — боты. 90% пользователей предпочитают не разглашать свои политические и религиозные пристрастия, а также другие предпочтения.

Аналитика демографии позволяет также найти смежные группы, в которых состоят пользователи, с целью расширить целевую аудиторию на эти группы.

Кроме демографии присутствует возможность посмотреть воронку отдела продаж:

Неделя	Обработано	Контакт установлен	Есть интерес	Есть бизнес	Встреча назначена	Была встреча	Деньги получены							
2015-07-24 13	14.13%	8	8.695%	2	2.173%	%	5	5.434%	%					
2015-07-28 2	2.173%	3	3.260%	1	1.086%	%	8	8.695%	1	1.086%	%			
2015-07-29 10	10.86%	6	6.521%	2	2.173%	%	1	1.086%	2	2.173%	%			
2015-07-30 10	10.86%	7	7.608%	3	3.260%	7	7.608%	%	%	%				
2015-07-31 9	9.782%	3	3.260%	4	4.347%	2	2.173%	2	2.173%	%	%			
2015-08-03	%	%	%	1	1.086%	%	%	%	1	1.086%	%			
2015-08-04	%	3	3.260%	%	%	%	1	1.086%	%	%				
2015-08-05 5	5.434%	4	4.347%	1	1.086%	1	1.086%	1	1.086%	%	%			
2015-08-06	%	%	%	%	%	%	1	1.086%	%	%				
2015-08-07 3	3.260%	4	4.347%	2	2.173%	3	3.260%	1	1.086%	%	%			
2015-08-08 1	1.086%	1	1.086%	1	1.086%	1	1.086%	%	%	%				
2015-08-10 8	8.695%	5	5.434%	1	1.086%	3	3.260%	2	2.173%	%	%			
2015-08-11 4	4.347%	1	1.086%	%	1	1.086%	%	%	%	%				
2015-08-12 3	3.260%	1	1.086%	1	1.086%	1	1.086%	1	1.086%	%	%			
2015-08-19 5	5.434%	4	4.347%	%	5	5.434%	%	%	%	%				
2015-08-20 10	10.86%	8	8.695%	2	2.173%	5	5.434%	%	%	%				
2015-08-21 6	6.521%	6	6.521%	2	2.173%	6	6.521%	1	1.086%	1	1.086%	%		
2015-08-27 3	3.260%	3	3.260%	1	1.086%	2	2.173%	1	1.086%	%	%			
2015-08-28	%	%	%	1	1.086%	%	%	%	%	%	%			
Итого	92	100%	67	72.82%	23	25%	39	42.39%	0	0%	11	11.95%	1	1.086%

Этот инструмент был создан и использовался летом 2015 г. при организации отдела продаж маркетинговых услуг в СПб.

Технические возможности позволяют интегрировать эту CRM с телефонией, в том числе с SIP (например, по клику на номер телефона можно вызывать набор этого номера и открывать карточку пользователя, производить автоматическую запись разговоров с привязкой к абонентам).

## Фрилансеры

TheSystem

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Arag Выход

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из VK
- Фрилансеры**
- Вакансии
- Почта

Записей: 50

### Режим отображения

- Поиск/CRM
- Статистика CRM
- Воронка
- Анализ демографии
- Парсер

### Фильтр

Кампания: Все

Поиск:

- Показать все
- Только с номерами телефонов
- Только со скайпом
- Только добавленные в скайп
- Только не добавленные в скайп
- Только добавившиеся в скайп
- Только не добавившиеся в скайп
- Только фрилансеры
- Только не фрилансеры
- Только адекватные
- Только неадекватные
- Обработан
- Не обработан
- Контакт установлен
- Контакт не установлен
- Готов работать
- Не готов работать

Time elapsed 0.21851491928101 s.

ID	Имя	Специализация	Скайп	Состояние	
44001	Maksim Bav	Project Management/Web	ma.xcom	free	Правка
896	Ольга	Веб-дизайнер	wowhour	free	Правка
35898	Богдан Дятленко	SMM+SMMO+SEO+web-development	Bodkin1992	free	Правка
19786	аккаунт удален	Видеомонтаж	Ju_l_s88	free	Правка
2059	Дмитрий	Менеджер проектов	partystarter101	free	Правка
10342	Павел Иванов	Переводы	pavel211976	free	Правка
16416	Leonid Mamontov	Программирование	omen-leonidas	free	Правка
51615	Сергей Гуленко	web	dedmarazmone	free	Правка
51617	николай новосад	php-программист	nik_neman	free	Правка
51621	Сергей Гусаков	Тексты	gusakov-sergey	free	Правка
55879	Сергей Сибиряков	СМС "1С-Битрикс"	sibiriykovsa	free	Правка
27469	Руслан Пузыч	Разработка ПО	Visp80	free	Правка
189	Mikheili Kantaria	Дизайн/Верстка/Программинг	kantariamo	free	Правка
827	Flat Studio	Web and illustration design	bohdan.kononets	free	Правка
7382	Владимир Сажин	Веб-разработчик	vladimirsazhin	free	Правка
37414	Артём Морозов	сайты на PHP, jQuery/AJAX	igodsewer	free	Правка
37416	Daniel Lamond	Дизайн и Программирование	korneliu4	free	Правка
37418	Валерий Минченко	Верстка сайтов	valery_va	free	Правка
37419	Артём Юрыгин	Администратор ИС	slampd	free	Правка
37422	Андрей Четчикин	Разработка сайтов "под ключ"	web_sevencolors	free	Правка
37424	Алексей Алексеев	Ретушер	malcolm061990	free	Правка
37426	Олег Лейзер	iOS	over387	free	Правка
37430	Катерина Кулик	Веб-дизайнер	aniufa.kysia	free	Правка
37432	Вячеслав Дерябин	дизайн, вебмастер	slader1975	free	Правка
37437	Alexander Brunovski	Графический дизайнер	a.brunovski	free	Правка
37438	Евгений Егоров	Дизайнер	dropdeadbrutal	free	Правка
37440	Александр Мовчан	Android-разработчик	movchan74	free	Правка
37442	Юрий Руденя	iOS разработчик	urarudenua	free	Правка

Модуль позволяет производить поиск по карточкам фрилансеров, добавлять их в скайп по одному, либо всех сразу (с использованием Windows-приложения), а также анализировать базу данных фрилансеров. Всего на данный момент в базе имеется около 60000 фрилансеров, из которых у 54% указан скайп. База данных наполнена с помощью парсера HTML с сайта freelansim.ru.

Этот модуль значительно упрощает поиск исполнителей при необходимости делегировать задачи. Благодаря использованию скриптов при общении с фрилансерами сокращаются временные и трудовые затраты при поиске исполнителей.

Когда появляется задача — с помощью фильтра, указав основную специализацию (технология), можно легко найти проверенных или новых фрилансеров и списаться с ними, одним кликом открыв чаты с ними в скайпе с помощью windows-приложения.

Похожим образом можно организовать быстрый поиск удалённых сотрудников в штат, найм сотрудников в кратчайшие сроки.

Для партнёра работа со мной означает возможность сократить общие сроки разработки благодаря распараллеливанию потоков разработки по различным задачам, тем более если речь идёт о работе по нескольким проектам одновременно.

## Вакансии

Модуль позволяет производить поиск по вакансиям с сайта headhunter, полученным по API. Всего на данный момент в базе имеется 314483 вакансий. Анализ демографии позволяет произвести глубокий анализ вакансий как в общем, так и с определёнными критериями фильтров — это даёт интересную информацию, полезную для анализа рынков, технологий и конкуренции.

**Thesystem**

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Arag Выход

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Клиенты из VK
- Фрилансеры
- Вакансии**
- Почта

Записей: 20

**Режим отображения**

- Поиск/CRM
- Статистика CRM
- Воронка
- Анализ демографии
- Парсер
- Автоотклик

Сортировка: Дата публикации

Порядок:  По убыванию

**Фильтр**

Кампания: Все

Поиск:

- Показать все
- Только удалённая работа
- Только гибкий график
- Только агентства
- Все кроме агентства
- Только архивные
- Все кроме архивных
- Только с откликом
- Только без откликов
- Только просмотренные
- Только не просмотренные
- Только с приглашением
- Только интересные
- Все остальные

Time elapsed 7.9147970676422 s.

ID	Название	Опубликована	Зарплата	Работодатель	Состояние	Прочитан
14588646	Менеджер по выставочной деятельности (Нижний Новгород)	2015-10-19 00:50:11	23 000 (20 000 - 26 000)	Отраслевая Пресса ()		<input type="checkbox"/>
14465762	Программист 1С (Санкт-Петербург)	2015-10-19 00:43:26	112 500 (90 000 - 0)	ALEX fitness ()		<input type="checkbox"/>
14120515	Product Manager (User Engagement) (Санкт-Петербург)	2015-10-19 00:34:43	0 (0 - 0)	Wrke ()		<input type="checkbox"/>
14055829	Marketing Manager (Санкт-Петербург)	2015-10-19 00:34:43	0 (0 - 0)	Wrke ()		<input type="checkbox"/>
14835773	Junior Online Advertising Specialist (Санкт-Петербург)	2015-10-19 00:34:43	0 (0 - 0)	Wrke ()		<input type="checkbox"/>
14632430	Ведущий инженер-проектировщик (объектов связи) (Москва)	2015-10-19 00:26:55	0 (0 - 0)	ЭмСиЭн ()		<input type="checkbox"/>
14743590	Руководитель группы продаж (Москва)	2015-10-18 23:58:20	0 (0 - 0)	МедиаФорт ()		<input type="checkbox"/>
14455249	Контент – менеджер/SEO специалист (Санкт-Петербург)	2015-10-18 23:54:51	50 000 (40 000 - 0)	АРЕС ()		<input type="checkbox"/>
14610910	Программист C++ (QT/WebApi) (Москва)	2015-10-18 23:47:54	70 000 (40 000 - 80 000)	Sarpasity Inc. ()		<input type="checkbox"/>
14908175	Менеджер по работе с клиентами (продажи и внедрение ПО) (Минск)	2015-10-18 23:47:38	0 (0 - 0)	Брайт Солюшенз ()		<input type="checkbox"/>
14573978	Директор по разработке (развитию) продукта автоматизации розничных сетей (retail) (Москва)	2015-10-18 23:41:14	0 (0 - 0)	Ферст Рекрутинг Групп ()		<input type="checkbox"/>
14573894	Бизнес-аналитик (бизнес-консультант по внедрению WMS системы) (Москва)	2015-10-18 23:40:52	95 000 (70 000 - 120 000)	Ферст Рекрутинг Групп ()		<input type="checkbox"/>
14893382	Программист 1С:Предприятия (Санкт-Петербург)	2015-10-18 23:38:44	43 750 (35 000 - 0)	НеваРеактив ()		<input type="checkbox"/>
14908167	Мастер по ремонту телефонов/планшетов (Москва)	2015-10-18 23:37:58	110 000 (70 000 - 150 000)	ЛУКРА КЭПИТАЛ ГРУПП ()		<input type="checkbox"/>
14702230	Офис-менеджер (Москва)	2015-10-18 23:37:37	28 000 (26 000 - 30 000)	Имидж-Медиа events ()		<input type="checkbox"/>
14359359	Торговый представитель (г. Уфа, Республика Башкортостан) (Уфа)	2015-10-18 23:31:34	0 (0 - 0)	РУССКАРТ ()		<input type="checkbox"/>
14743555	Контент-редактор сайта,специалист seo (Санкт-Петербург)	2015-10-18 23:24:40	47 500 (45 000 - 50 000)	ИЛЛАН, рекламная группа ()		<input type="checkbox"/>
14800177	Веб-разработчик (Magento, PHP) (Москва)	2015-10-18 23:23:30	70 000 (60 000 - 80 000)	MagеRise ()	response	1 <input type="checkbox"/>
14893302	Веб-программист PHP (Москва)	2015-10-18 23:06:45	55 000 (30 000 - 80 000)	Айсеон ()	response	1 <input type="checkbox"/>
14908086	Инженер-программист микроконтроллеров (Москва)	2015-10-18 22:42:03	0 (0 - 0)	Троицкий инженерный центр ()		<input type="checkbox"/>

## Календарь

Этот модуль позволяет планировать встречи и звонки. Очень полезен для коллцентра и для менеджеров по продажам. Позволяет, например, сотруднику коллцентра назначить встречу менеджеру, а также поставить себе напоминание о звонке.

**Thessystem**  
 Compact view  
 Имя пользователя: Агаг [Выход](#)

---

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Сообщество
- Календарь**
- Клиенты из VK
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Записей: 0

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
2015 June						
					<b>06</b> 13:00 Сергей Попов Санкт-Петербург, пр. Медиков д.3, КДЦ "Club House" 19:58 Анна Пермякова Теплоход К.Федин, Уткина Заводь, СПб	
<b>08</b> 11:00 Сергей Орлов +79213674616 11:00 Сергей Попов +79217475750 11:15 Денис +7981777798 11:30 Геннадий Васильев +79602448798 12:00 Игорь Маркетплейс, м. Технологический институт. 14:30 Андрей Цугарев Маркетплейс, м. Технологический институт 16:00 Геннадий Васильев на заводе 16:00 Геннадий Васильев На заводе 19:00 Герман кондитерская Север напротив гостиного двора.	<b>09</b> 11:00 Денис +7981777798 12:00 Денис Район м. Обводный канал 14:00 Сергей Орлов м. Балтийская. 20:30 Игорь м. Озёрки	<b>10</b> 15:00 Игорь Маркетплейс, м. Техноложка. 16:30 Геннадий Васильев На заводе 18:00 Михаил Свинцов Маркетплейс, м. Техноложка 21:00 Анна Пермякова м. Звенигородская	<b>11</b> 15:00 Геннадий Васильев +79602448798 12:00 Денис Офис клиента, м. Обводный канал 19:30 Геннадий Васильев на заводе	<b>12</b> 15:00 Павел +79060499994	<b>13</b> 12:00 Елена Морозова +79313542004	<b>14</b> 13:30 Игорь Брынза, м. Пушкинская 18:00 Елена Морозова Приморская, В.О.
<b>15</b> 10:00 Геннадий Васильев +79602448798 14:00 Сергей Орлов Офис клиента (напротив Азимута) 19:00 Герман пл. Восстания	<b>16</b> 12:00 Геннадий Васильев В офисе клиента 16:00 Прочие встречи Пл. Восстания, встреча с клиентом Алексеем 18:30 Семинары	<b>17</b> 12:00 Сергей Орлов Офис напротив Азимута 14:00 Денис Офис клиента. 19:00 Герман Север, гостиный двор	<b>18</b> 12:00 Анна Пермякова Маркетплейс на техноложке 14:00 Геннадий Васильев На заводе 16:00 Игорь Чайникофф, м. Маяковская, Невский пр.	<b>19</b> 14:00 Денис Офис клиента		

## Сообщество

Этот модуль работает в тесной связке с календарём и по сути является его дополнением. Реализует систему «следующего шага». Позволяет структурированно описать состояние взаимоотношений с клиентами, партнёрами, поставщиками, сотрудниками.

**Thesystem**

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Агаг Выход

- Показатели
- Пользователи
- Проекты
- Задачи
- Бухгалтерия
- Аналитика
- Сообщество**
- Календарь
- Клиенты из VK
- Фрилансеры
- Вакансии
- Почта

Записей: 0

[+ Добавить человека](#)

**Фильтр**

Показать все

Количество записей: 18

ID	Дата добавления	Дата рождения	Имя, фамилия	Город	Ниша	Прибыль мес.	в Пот. партнёр	Инструменты
43	2015-08-07 11:43:09	0000-00-00	Герман Бахов	Санкт-Петербург	Дизайн, вёрстка, маркетинг, продажи		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
42	2015-07-21 03:40:26	0000-00-00	Прочие встречи	Санкт-Петербург			Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-07-21 02:40:58 Обсудить возможности по организации банкета на нашу свадьбу -> 2015-07-21 18:00:00 Djinn, Европолис, м. Лесная ✓ Встреча состоялась								
41	2015-07-20 01:10:40	1986-02-26	Илья Никитин	Санкт-Петербург	Фотограф		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-07-20 20:21:05 Нужна конкретика по точкам на карте и времени, после этого можно планировать фотосессию. -> Уточняем моменты, после этого обсуждаем детали дальше.								
40	2015-06-23 11:40:02	0000-00-00	Семинары и тусовки				Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-07-14 17:09:42 Бесплатный мастер-класс «БИЗНЕС СТАРТ» -> 2015-07-14 19:00:00 Санкт-Петербург, пл. Победы, дом 1, Пулковская Парк Инн, Зал А+В ✓ Встреча состоялась								
39	2015-06-10 20:39:56	0000-12-09	Елена Морозова	Санкт-Петербург	Красота		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-17 15:35:30 Сильно занята выполнением домашней работы в БМ. -> Созвонимся на выходных. Встреча возможна на следующей неделе.								
37	2015-06-07 18:39:21	0000-00-00	Игорь	Санкт-Петербург	Вебсайты, раскрутка		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-23 11:01:33 -> 2015-06-23 12:30:00 м. Фрунзенская ✓ Встреча состоялась								
35	2015-06-04 16:46:26	0000-00-00	Денис	Санкт-Петербург	Оружие		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-07-23 19:29:45 Договорились, что делаю ему интернет-магазин по пневматике. После этого думаю завершать отношения. ->								
32	2015-06-03 01:41:50	0000-00-00	Герман	Санкт-Петербург	Не нашёл нишу -> Подозрение на директора по продажам в СПб.	50K	Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-08-11 11:52:28 -> Сегодня делает 20-30 звонков.								
31	2015-06-03 01:23:20	1980-03-31	Геннадий Васильев	Санкт-Петербург	Встроенные шкафы-купе		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-08-10 17:32:31 -> 2015-08-11 10:30:00 На заводе ✓ Встреча состоялась								
30	2015-06-03 01:19:02	0000-00-00	Заур Кулиев	Санкт-Петербург	Поставки товаров из Таиланда		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-03 02:58:19 Можно встретиться и обменяться опытом. -> Созвонимся на днях.								
29	2015-06-03 01:10:11	0000-00-00	Сергей Орлов	Санкт-Петербург	Окна, грузоперевозки, такси		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-07-23 13:23:07 По обеим номерам не берёт трубку. -> Перезвоню потом, или может быть сам позвонит.								
28	2015-06-01 14:54:41	1985-01-01	Андрей Шугарев	Санкт-Петербург	Контекстная реклама Яндекс. Директ и Google. Adwords. Работаю с ведущими компаниями. Помогу Вам стать одной из них.	100K	Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-08-10 03:05:30 -> 2015-08-10 16:30:00 Штрогель, м. Техноложка ✓ Встреча состоялась								
18	2015-05-31 01:26:26	0000-00-00	Андрей "Андроид" Корсаков	Самара	сеть аттракционов	100K - 2M	Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-08-22 18:28:25 Всё готово, клиент внедряет систему и пользуется ей. -> Когда приеду в Самару - выйти на связь, встретиться и обсудить дальнейшие шаги.								
14	2015-05-31 01:17:06	0000-00-00	Павел	Мытищи, МО	Агентство недвижимости		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-03 02:58:44 Нужно не менее 8 лендингов, по 10K каждый. Есть макеты. Заключил договора с застройщиками. -> Улетает 4, прилетит 12 июня, нужно созвониться, встретиться и обсудить дела, когда прилетит. 2015-06-12 15:00:00 ✗ Звонок не состоялся								
13	2015-05-31 01:12:34	1989-03-30	Маша Орлова	Самара	Агентство недвижимости		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-10 01:52:01 Согласовываем задачи -> Прийти к конкретике.								
12	2015-05-31 00:56:39	1989-01-19	Маша Шелковская	Самара	Живые квесты		Да	<a href="#">Правка</a> <a href="#">Удалить</a>
2015-06-01 22:58:54 Вечером созвонились. Цена нравится, сроки тоже. До среды подумает, какие есть варианты по взаимодействию. ->								

The system interface shows a table of records with columns: ID, Дата добавления, Дата рождения, Имя, фамилия, Город, Ниша, Прибыль мес., в Пот. партнёр, and Инструменты. A record for ID 43 is visible, showing details for a user named Герман Бахов from Санкт-Петербург.

The "Редактор" (Editor) window is open, displaying a form for editing a record. The form includes fields for:

- ID: 39
- Дата добавления: 2015-06-10 20:39:56
- Имя: Елена Морозова
- Город: Санкт-Петербург
- Ниша: Красота
- Компания: (empty)
- Дата рождения: 0000-12-09
- Месячная прибыль: (empty)
- Сайт: (empty)
- Email: (empty)
- Skype: (empty)
- Телефон: +79313542004
- Вконтакте: vk.com/id24486350
- Интерес: Продвижение моих услуг
- Потенциальный партнёр:  Потенциальный партнёр
- Проект: Не указан
- Комментарий: Шопинг сопровождение по одежде и косметике, макияж, прически, имидж. Курсы макияжа для себя. Фотосессии по городу.
- Источник: БМ живую
- История статусов:
  - 2015-06-10 20:39:59 (:): Уже порекомендовала мне Дениса. -> Нужно рассказать ей о своих услугах, чтобы она могла более понятно рассказывать и предлагать мои продукты.
  - 2015-06-13 12:00:00 ✓ Звонок состоялся
  - 2015-06-12 02:54:53 (:): ->
  - 2015-06-14 18:00:00 Приморская, В.О. ✓ Встреча состоялась
  - 2015-06-14 20:31:37 (:): Рассказал о своём продукте более подробно, выдал визитки. У неё много знакомых, помогает мне продавать мои услуги. Она социолог по образованию. -> В среду надо встретиться и пообщаться ещё - углубиться в детали. Познакомится с моей презентацией.
  - 2015-06-17 15:35:30 (:): Сильно занята выполнением домашней работы в БМ. -> Созвонимся на выходных. Встреча возможна на следующей неделе.
- Новый статус:
  - Назначена встреча. Время: (empty) место: (empty)
  - Назначен звонок. Время: (empty)

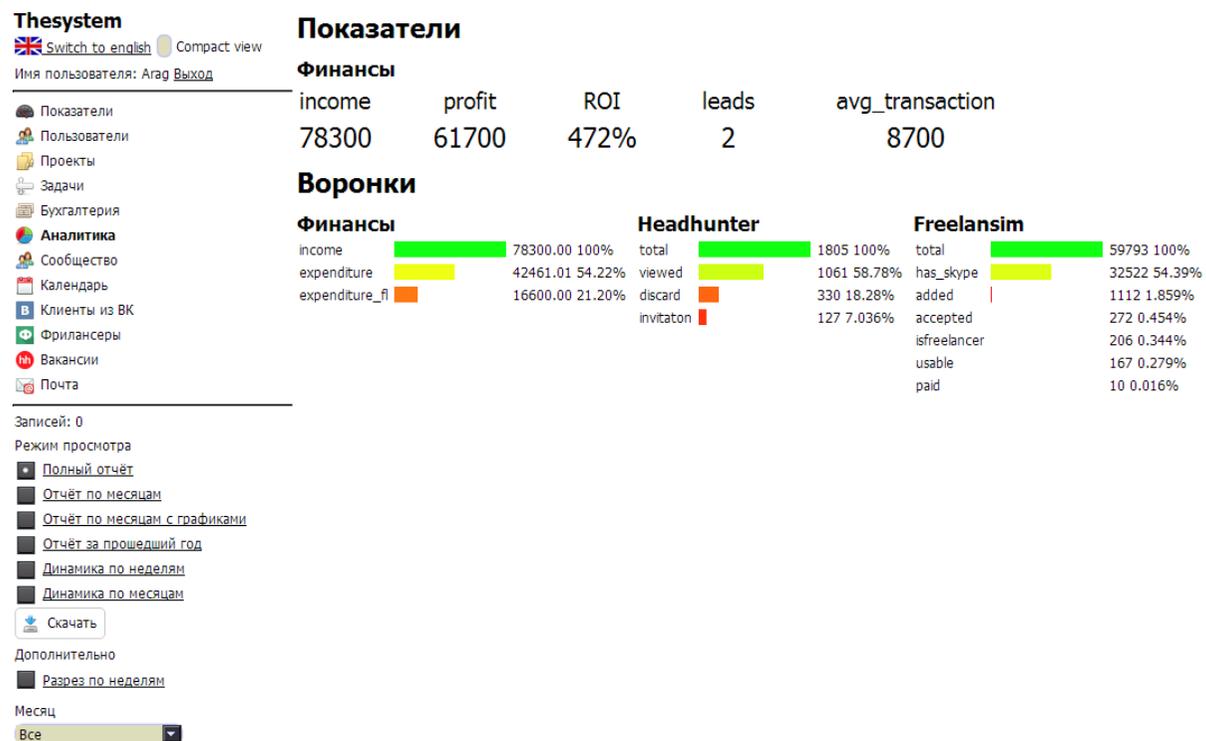
Buttons at the bottom of the editor include "Сохранить" (Save) and "Закрыть" (Close).

В каждой карточке сохраняется история взаимоотношений с человеком, а также некоторая дополнительная информация.

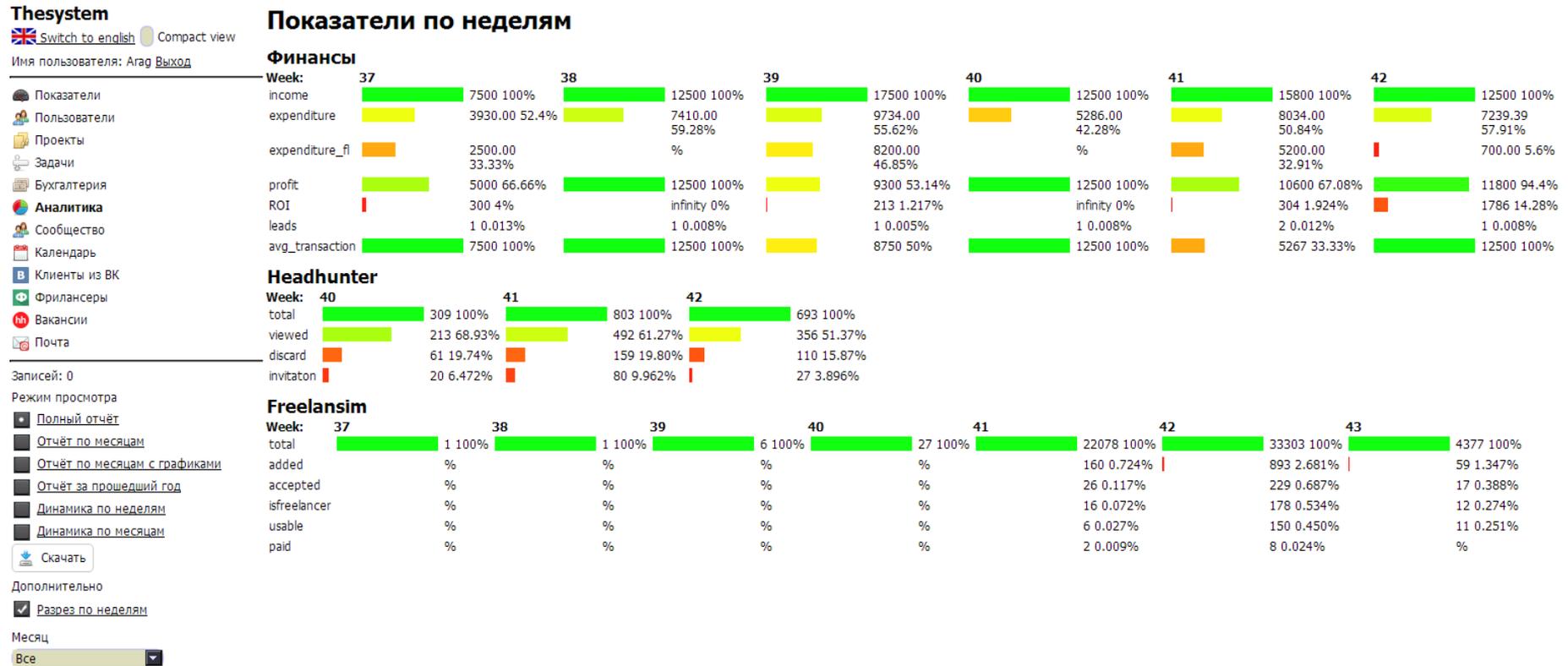
## Аналитика

Поскольку Thesystem – это инструмент для работы с данными, большое внимание уделено аналитике и статистике. Не углубляясь в детали, покажу несколько основных панелей мониторинга.

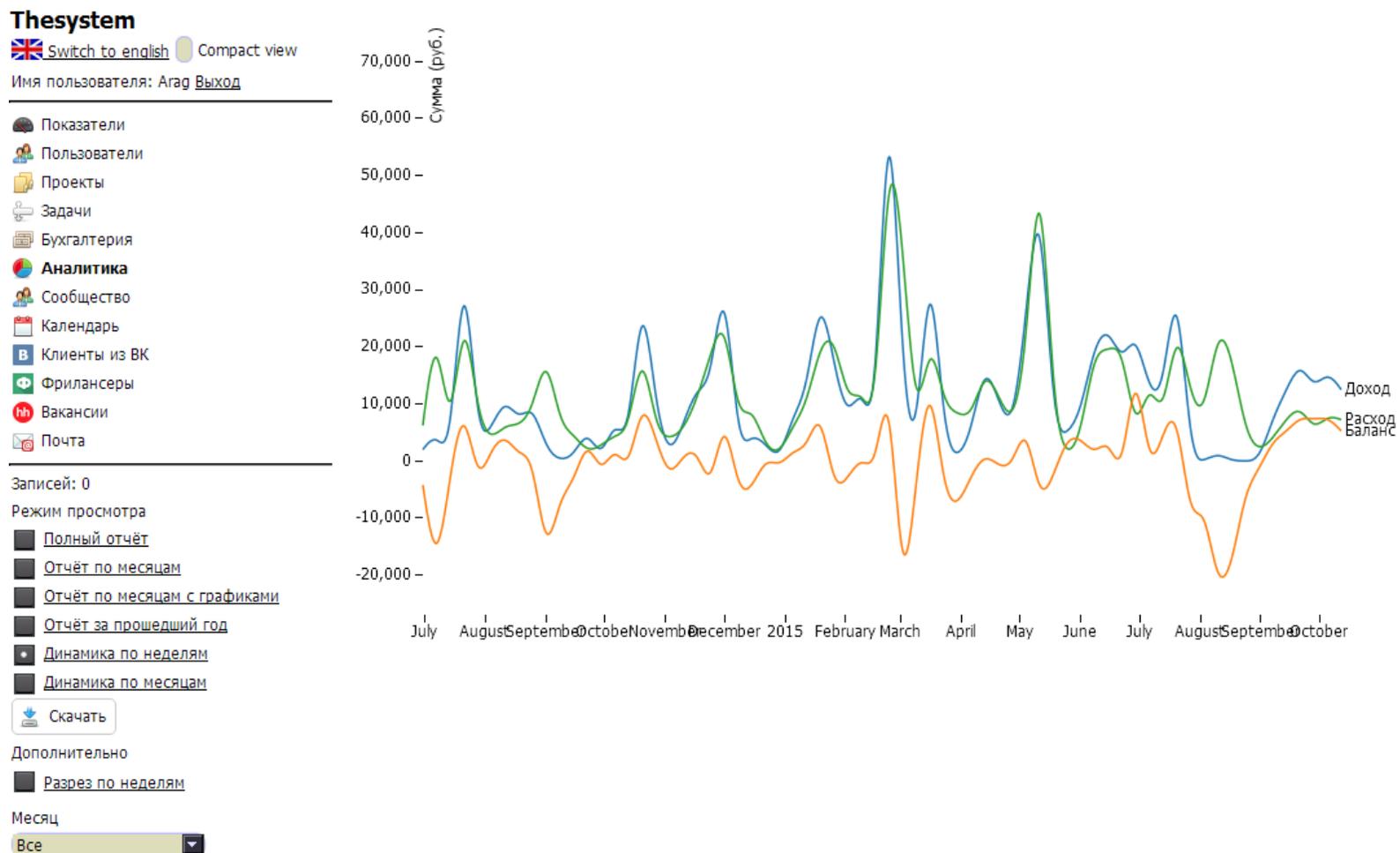
Панель основных показателей:



Панель показателей по неделям:



## Финансовая динамика по неделям:



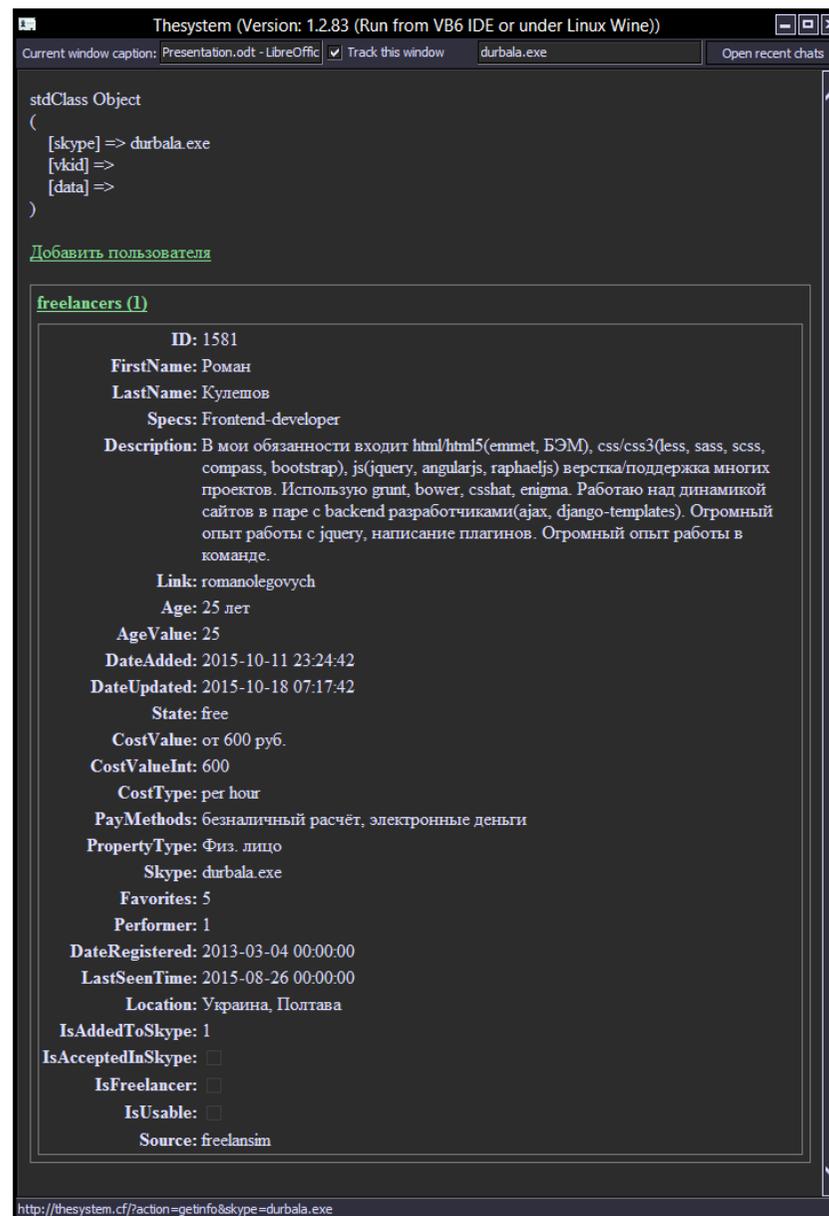
Архитектура Thessystem позволяет добавлять любые панели мониторинга с максимальной гибкостью, а также интегрироваться с любыми источниками данных и инструментами (такими, как сайты, посадочные страницы, 1С, CRM, телефония, Яндекс.Директ, Яндекс.Метрика, платёжные системы, API внешних сервисов, почта, сервисы рассылок, Dropbox, Google Docs, Yandex Disk, другие облачные хранилища).

## Приложение Thesystem для Windows

Для упрощения работы с Thesystem в связке со скайпом было создано приложение под Windows, реализующее возможность поиска и отображения данных из различных таблиц системы по логину скайпа. Приложение постоянно следит за текущим открытым окном, при обнаружении активации окна чата в скайпе узнаёт логин собеседника и запрашивает информацию с сервера.

Сервер производит поиск по этому логину и возвращает данные о собеседнике. При необходимости можно создать пользователя в системе одним кликом по ссылке «Добавить пользователя».

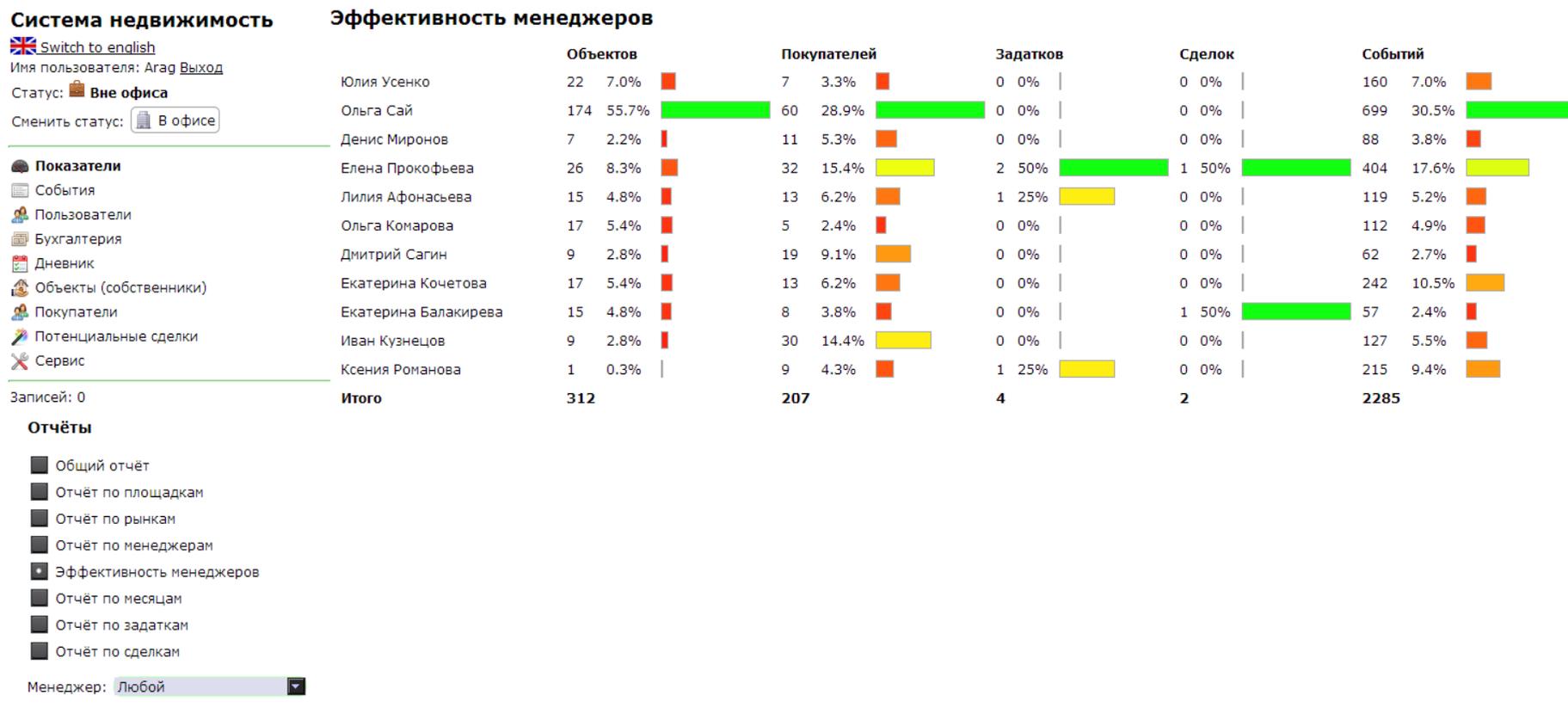
На создание этого приложения затрачено около 2 часов. Моя повседневная деятельность без этого приложения была бы сильно затруднена, потому как каждый день я общаюсь в среднем с 50 людьми по скайпу и запомнить каждого не представляется возможным.



## Дополнительные модули

Каждое действие в системе регистрируется в журнале событий. Таким образом, есть возможность подсчитать глубину внедрения системы в целом по организации и на каждом рабочем месте в относительных величинах. Опыт показывает, что сотрудники, лояльные к системе, демонстрируют на порядок более высокие результаты работы, чем остальные сотрудники. Поэтому стратегической задачей является разработка и внедрение таких систем, как Thesystem, в каждой современной компании.

Пример. Отчёт «Эффективность менеджеров» в ERP-приложении «Система недвижимость» (аналог Thesystem):



### 3. Thesystem. Возможности масштабирования и адаптации под задачи потенциального партнёра.

На сегодняшний день Thesystem является моим основным инструментом для осуществления коммерческой деятельности. Несмотря на свою простоту, обладая широким функционалом, эту систему можно с минимальными трудозатратами адаптировать под нужды потенциального партнёра с последующим масштабированием.

В соответствии с Должностными обязанностями технического директора, функционал Thesystem может быть расширен с целью создания единой системы внутреннего документооборота с личными кабинетами для каждого сотрудника. Имеется возможность создания гибкой системы мотивации каждого сотрудника и постановки KPI для компании в целом, различных отделов, сотрудников на основании статистических данных по ключевым показателям компании. При этом будут учтены цели компании и курс её развития.

При установлении партнёрских отношений потенциальный партнёр благодаря моему опыту получит возможность на порядок сократить издержки, снизить влияние человеческого фактора и значительно увеличить ключевые показатели, такие, как выручку и прибыль.

Объединив технические знания с навыками ведения собственного бизнеса, мне удаётся строить системы автоматизации бизнес-процессов и оперативно координировать большие потоки информации.

### 4. Thesystem. Цифры и факты.

#### Фрилансеры:

Всего фрилансеров: 59793 (100%)

Есть скайп: 32529 (54.40%)

Отправлен запрос на авторизацию: 1693 (2.831%)

Приняли запрос на авторизацию: 403 (0.673%)

Являются фрилансерами: 296 (0.495%)

Готовы работать: 238 (0.398%)

Заплачены деньги: 11 (0.018%)

#### Объём базы thesystem:

99 таблиц, всего 201 736 061 записей (23.2 ГБ)

#### Количество парсеров (сборщиков информации):

10

# Контакты

**Андрей Парсаданян, руководитель компании**

**Тел.:** +79217872545 (Санкт-Петербург)

**Тел.:** +7 926 522 926 1 (Москва)

**Тел.:** +79376411426 (Самара)

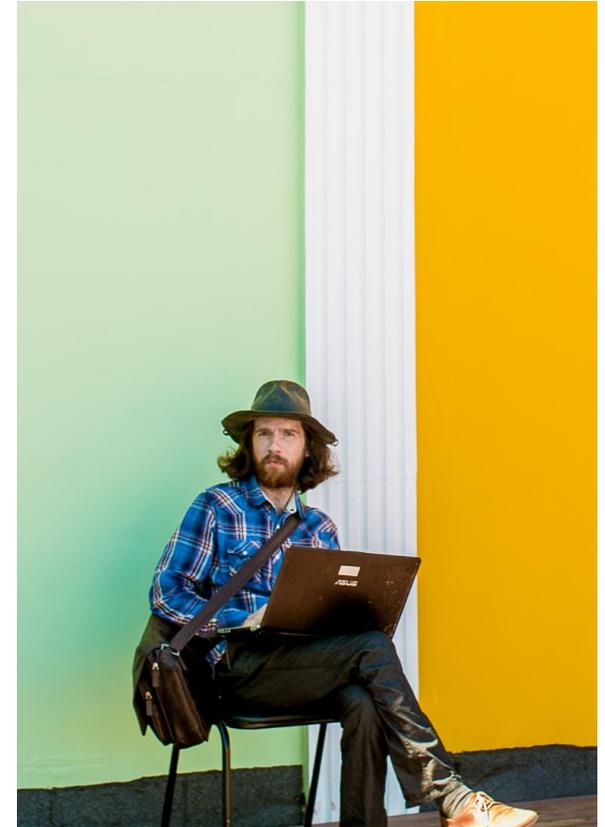
**Тел.:** +375255297860 (Минск)

**Skype:** Arag\_cf

**Telegram:** +79376411426

**Email:** [main@cfteam.ru](mailto:main@cfteam.ru)

**Сайт:** <http://cfteam.ru>



***Спасибо за внимание!***