

Эксклюзивные системы автоматизации бизнес-процессов, доступные для любой компании



Получите полный контроль над отделом продаж за 21 день

Сократите расходы и увеличьте объём продаж
в 2 и более раз благодаря автоматизации

Приходит время, когда коммерческая деятельность невозможна без автоматизации процессов. 90% руководителей, которые осознают необходимость внедрения систем автоматизации, ищут бесплатные либо дешёвые решения, либо программистов «подешевле».

Готовые решения, как правило, не отвечают вашим запросам полностью и являются слишком сложными для понимания и внедрения. Кроме того, они часто требуют дорогостоящих доработок с учётом особенностей вашего бизнеса.

Дешёвые фрилансеры, как правило, недостаточно компетентны в видении бизнес-процессов и неспособны предложить оптимальное решение для вас. Поэтому они называют заниженные сроки и стоимость своих услуг, не давая ожидаемых результатов.

В результате ваши деньги и время потрачены впустую.



*Мы осуществляем разработку
эксклюзивных систем автоматизации бизнеса с 2007 года
для компаний любого масштаба.*

*Запишитесь на бесплатную консультацию: +7 9376 41 14 26.
Мы с удовольствием выслушаем вас и поделимся своим опытом,
это вас ни к чему не обязывает.*

В любом бизнесе есть свои слабые стороны...



Вы хотите, чтобы у вас было больше времени для себя, своей семьи, детей, друзей, родителей, путешествий, хобби, но работа поглощает вас полностью?

В любом бизнесе есть свои слабые стороны...



У вас есть подозрение, что **кто-то из сотрудников ворует**, но вы никак не можете обнаружить и доказать факты?

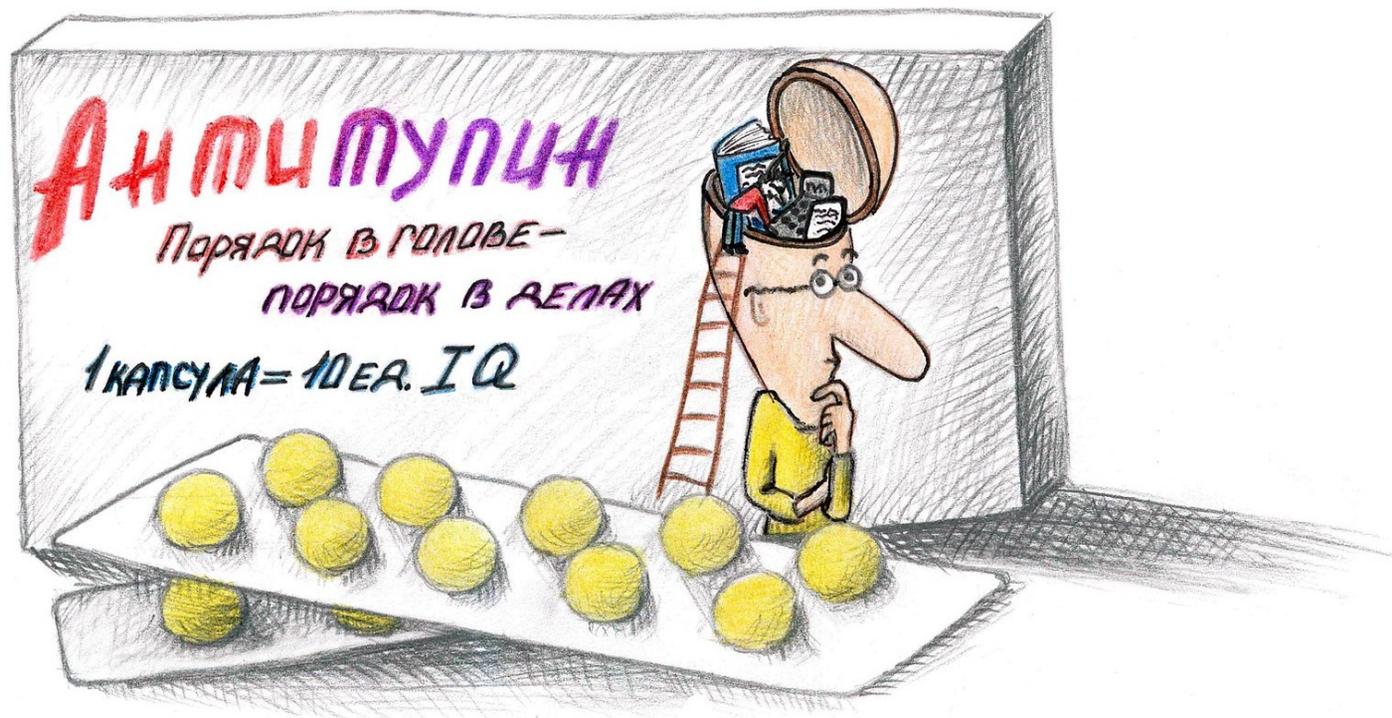
Не знаете, **чем занимаются сотрудники** в рабочее время, и **какова их эффективность?**

В любом бизнесе есть свои слабые стороны...



**У вас нет
единого инструмента
для организации
основных процессов?**

В любом бизнесе есть свои слабые стороны...



**Вы и ваши сотрудники делают много однообразных операций,
которые давно пора автоматизировать,
но некогда, потому что много работы?**

В любом бизнесе есть свои слабые стороны...



Ваши сотрудники недостаточно мотивированы?

Или может быть...

- ❓ Вы не знаете рентабельность вашего бизнеса и другие важные показатели?
- ❓ Тратите много времени на анализ деятельности вашей компании?
- ❓ Ваши клиенты иногда теряются, потому что о них забывают ваши сотрудники?
- ❓ Совещания отнимают много времени?
- ❓ Нет понимания, что происходит в вашей компании?
- ❓ У вас нет системы контроля качества?
- ❓ Информация хранится в разных местах и её, как правило, трудно найти и собрать воедино в нужный момент?
- ❓ Вы хотели бы уехать в путешествие и при этом "держать руку на пульсе", наблюдая картину на экране своего телефона?
- ❓ Вы не знаете, какие рекламные площадки и направления продаж работают, и какие из них работают лучше, чем другие?
- ❓ Все позиции со склада держит в голове один сотрудник. В случае его отсутствия работа оказывается парализованной
- ❓ Уже внедрены общеизвестные средства автоматизации, в них вложено много денег, но они продолжают быть неудобными и неэффективными
- ❓ Ассортимент товара настолько большой, что его трудно держать в голове или найти в таблице нужные позиции

Или может быть...

Вы тратите слишком много времени на свой бизнес, а также на «доделывание» некоторой работы за подчинёнными.

Вы вообще не тратите времени на бизнес и не знаете, чем себя занять.

Ваш бизнес постоянно «съедает» инвестиции, а эффективность не увеличивается.

Вы ощущаете нехватку денег от вашего бизнеса.

Ваши партнеры по бизнесу постоянно подводят и срывают сроки. В итоге, часть запланированных проектов откладывается на неопределенный срок или вовсе замороживается.

Сотрудники получают больше денег, чем приносят дохода фирме. Многим знакома ситуация, когда в штате числятся сверхнеэффективные сотрудники, правильнее даже сказать – содержатся.

У вас нет УТП или оно устаревает, нужно думать о кардинальном укреплении позиций.

Вы тратите много времени на разные, абсолютно неважные для развития бизнеса вещи.

Многие задачи проще выполнить самому, чем тратить время на поиск исполнителя, объяснять, что делать, да ещё и платить.

Продажи скачут. Казалось бы, в независимой от погодных условий нише продажи непредсказуемо растут и так же непредсказуемо падают.

Конкуренция становится все выше, пока вы выдерживаете, но нагрузка постоянно растет.

Ваша семья начинает забывать, как вы выглядите из-за того, что проводите много времени на работе.

Вы не можете оставить бизнес и отключить мобильный телефон даже на 2 недели.

Вам знакомо слово «кассовый разрыв» не из учебника.

Есть много хороших начинаний, которые "не идут", и столько же финансовых дыр.

У вас есть сайт, который должен продавать, но приносит ли он прибыль - неизвестно.

Продажи и продвижение слабеют, и что-то надо с этим делать.

Теперь есть возможность навести порядок и расставить всё на свои места



**Мы предлагаем вам заказать у нас разработку
эксклюзивной системы мониторинга, аналитики
и статистики бизнеса**

Вы получите инструмент, который предоставит вам **актуальную информацию** о процессах в вашем бизнесе, которая, в свою очередь, позволит вам **принимать решения** не на основе интуитивных ощущений, а **на основе показателей** и фактов.



Пришло время **ускорить** рост вашего бизнеса и **централизовать** все управленческие процессы.

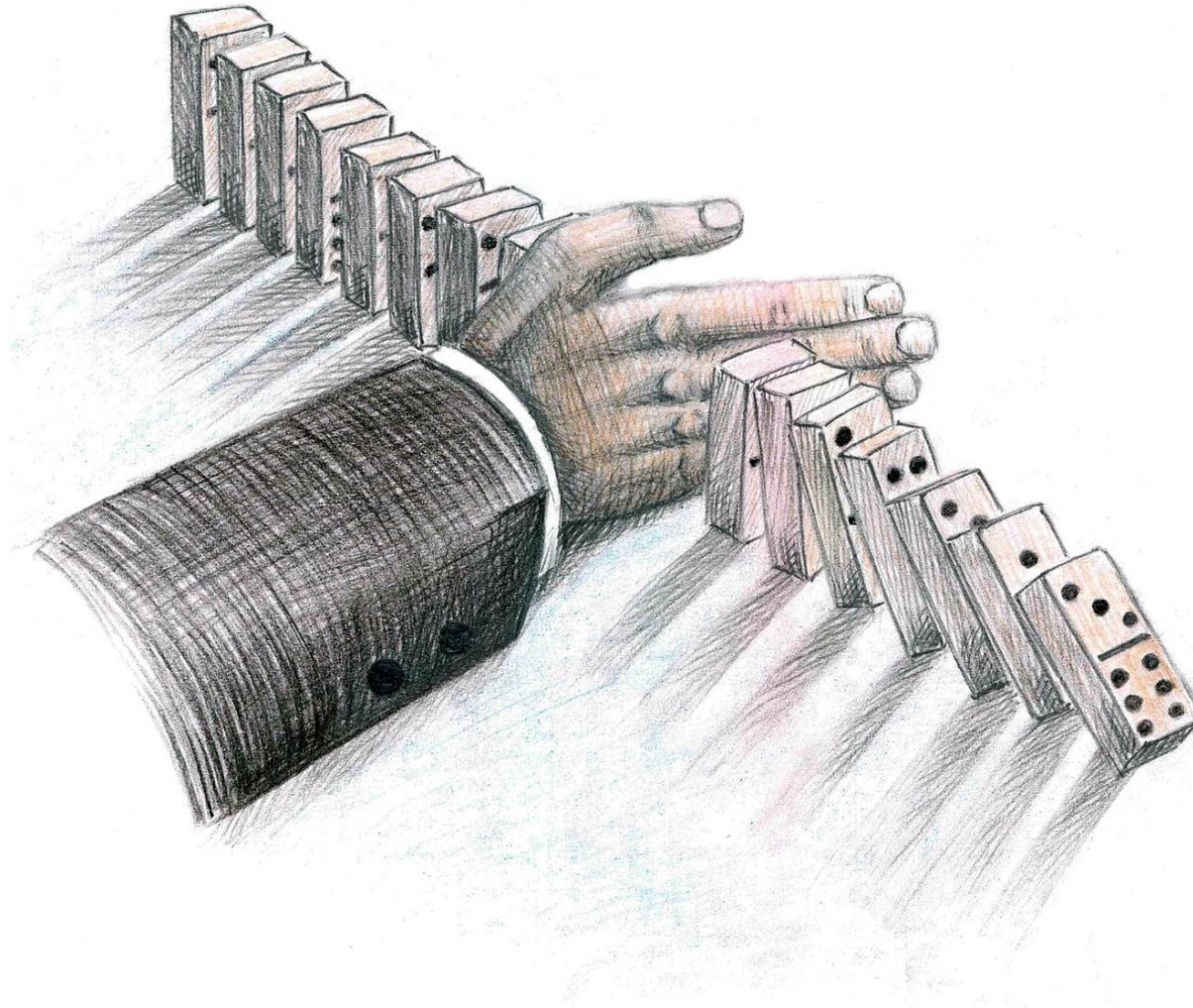
Что вы получите:



Прозрачную систему мониторинга деятельности своей компании

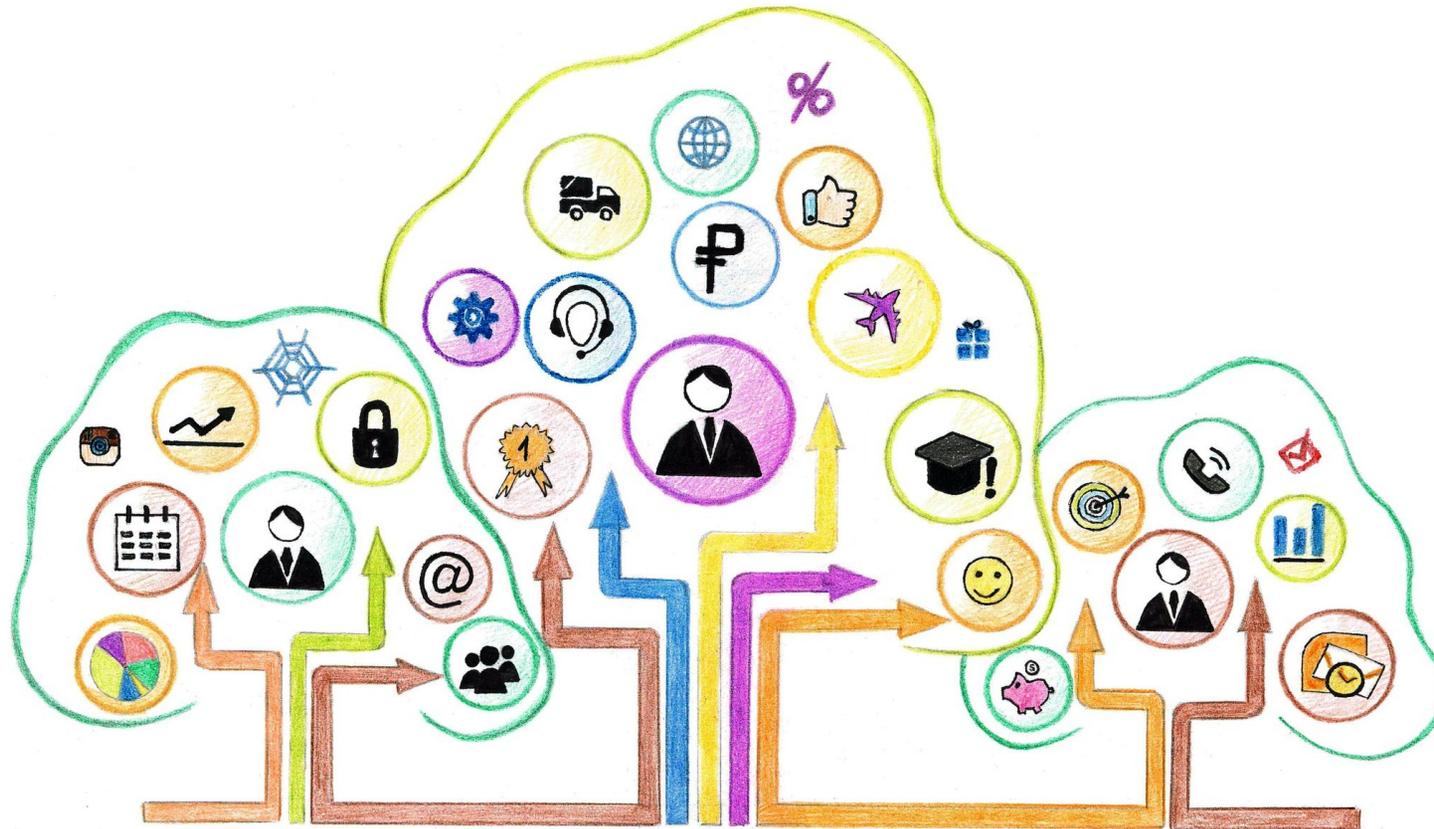
Инструмент, доступный в любой точке мира с любого устройства (компьютер, планшет, телефон), где есть подключение к интернету

Что вы получите:



**Минимизацию влияния человеческого фактора
на деятельность компании**

Что вы получите:



Ускорение и упрощение масштабирования бизнеса: сеть филиалов и франчайзинг станут для вас более доступными

Что вы получите:



Больше свободного времени для себя без ущерба для бизнеса

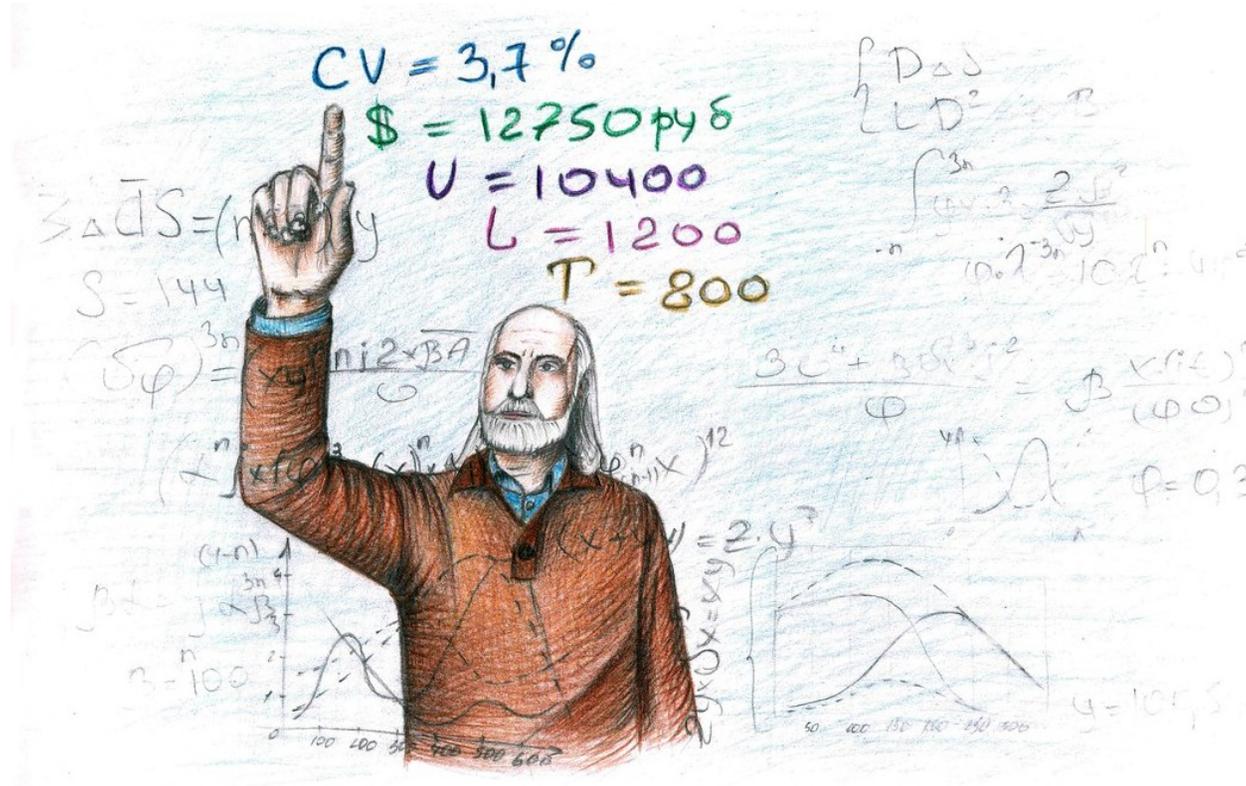
А ещё вы получите...

- ✔ Автоматизацию расчёта **заработной платы** на основании нормативов
- ✔ Гибкую и понятную **систему аналитики и статистики** бизнес-процессов
- ✔ **Набор нормативов** в соответствии с **планом развития** вашей компании
- ✔ **Визуализацию** воронки продаж, показателей
 - ✔ Автоматическое **резервное копирование** важных данных в безопасные хранилища



- ✔ Удобную **систему обслуживания** клиентов
- ✔ Увеличение доли **электронного документооборота** в вашей компании
- ✔ Удобную **систему учёта товара**
- ✔ **Автоматизацию** многих рутинных операций, в том числе специфических для вашей компании

При каких условиях это вам нужно?



- ✔ Требуется ускорить принятие управленческих решений
- ✔ Экспоненциально растёт объём информации в организации
- ✔ Необходима оптимизация расходов
- ✔ Есть потребность в обоснованных управленческих решениях
- ✔ Требуется усиление финансового контроля



- ✔ Вы хотите повысить прибыль компании
- ✔ Вы хотите зарабатывать больше денег за меньшее время
- ✔ Вы хотите получить больше свободного времени на новые проекты и на себя
- ✔ Вы чувствуете, что пора выводить бизнес на новый уровень
- ✔ Вам нужны стабильные результаты, не зависящие от уникальности сотрудников
- ✔ Вам нужна система и чёткий пошаговый план действий

Мы лояльны и даём гарантию результата

Вы можете заказать один-два модуля, чтобы проверить наш продукт в действии, и если понравится — заказать разработку других модулей.

Наша методология создания программных продуктов позволяет разбить процесс на этапы, создавая и внедряя модуль за модулем, по шагам последовательно двигаясь к поставленным целям. Кроме того, у нас уже есть большое количество готовых модулей для вас.



Автоматизация может включать в себя следующие составляющие:

Интеграция (выгрузка/загрузка)	Склад (для контроля остатков)	Панель визуальной аналитики	Финансы (бухгалтерия)
Задачи	Новости	База клиентов	Календарь событий
Проекты	Сервис	Закупки	CRM отдела продаж

Например, если у вас — интернет-магазин...

то, вероятно, вам нужно в первую очередь **автоматизировать отдел продаж**. Для этого мы внедряем в ваш отдел продаж CRM с учётом особенностей бизнеса. Ваши клиенты больше не потеряются. Кроме того, будет проще инициировать повторные продажи, предлагая клиентам те или иные сопутствующие товары. Уже на этом этапе у вас появится панель мониторинга.



Чтобы проконтролировать сбыт и узнать, какие позиции продаются лучше, чем другие — производится подключение вашего интернет-магазина к системе, в результате вы получаете статистику по продажам, знаете свои показатели маржинальности, выручки, прибыли по позициям и группам позиций. Система контролирует все покупки, которые сделал клиент, и может подсказать, на какие ещё позиции ему следует обратить внимание.

Когда заказов становится много, есть два пути дальнейшего развития: найм сотрудников, либо увеличение глубины автоматизации компании. Мы рекомендуем пойти по второму пути, потому что первый путь предполагает увеличение влияния человеческого фактора, что нежелательно в долгосрочной перспективе.

Поэтому следующий шаг — автоматизация работы склада. Это позволит уменьшить время сбора и отправки заказа. Панель мониторинга будет отображать движение продукции на складе: поступление, отгрузки, остатки.

Чтобы минимизировать затраты на закупки, можно автоматически производить запрос закупочных цен у поставщиков и автоматически формировать заявки на закупки исходя из стоимости, логистики, условий поставок и остатков на складе. Так мы автоматизируем закупки.

Теперь, чтобы получить полноценную систему автоматизации интернет-магазина — достаточно подключить модуль бухгалтерии. Кстати, наши решения максимально приспособлены под особенности российского бизнеса, поэтому пользоваться системой будет удобно всем сотрудникам от кладовщиков до владельца бизнеса (разумеется, у каждого сотрудника будет в системе личный кабинет с разграничением прав доступа по группам пользователей). Система поможет в напоминаниях действий, дел, звонков клиентам и т.д.

Как строится работа:

1. Погружаемся в ваш бизнес.

2. Составляем структурную схему бизнес-процессов компании.

3. Ставим цели.

4. Выявляем слабые и сильные места в компании, в связи с ними расставляем приоритеты по разработке тех или иных модулей.

5. Разрабатываем и внедряем систему, собирая всю информацию в одном месте.

6. Наблюдаем за показателями, делаем выводы.

7. Влияем на процессы на основе показателей.



К чему это приведёт?

Через 1 месяц после начала работы будет готова система в минимально рабочем варианте, **готовая к внедрению** в вашей компании — с этого момента мы начинаем внедрение и обучение ваших сотрудников. Одновременно с внедрением производится доработка системы. Цели этого процесса:

- ➔ **повышение удобства** использования системы сотрудниками
- ➔ увеличение **глубины детализации** аналитики
- ➔ **оптимизация** отчётности
- ➔ **уменьшение влияния человеческого фактора** на работу системы, и, как следствие, на компанию в целом
- ➔ **интеграция** с другими инструментами, такими, как сайт компании, сайты объявлений, смс-шлюзы, телефония, лендинги, Яндекс.Метрика, Яндекс.Директ.

Мы обучим ваших сотрудников пользованию системой, а также **окажем поддержку** после обучения.





Кроме того, наши эксперты будут, при вашем желании, периодически консультировать вас об обнаруженных аномалиях в бизнесе, и давать рекомендации по оптимизации деятельности с целью максимизации прибыли.

Для кого это предложение?

Закажите у нас разработку системы автоматизации для своей компании, если вы:



- * **Генеральный директор** или **владелец** компании с **месячной выручкой** от 100000 руб.
- * **Хотите выйти** из операционной деятельности и заняться масштабированием своего бизнеса.
- * Вас **зажигает** **коммерческая деятельность**, вы получаете от неё удовольствие.

Кроме того, если вы...

- * Считаете, что бизнес — это инструмент для вашей самореализации и принесения пользы миру.
- * Достигли «потолка» по выручке или прибыли и испытываете трудности с дальнейшим развитием компании.
- * Готовы открыть глаза и адекватно посмотреть на свою компанию через «цифровые очки» панели мониторинга.
- * Готовы уделять волнующим вас вопросам столько времени, сколько потребуется.
- * Готовы уволить неэффективных сотрудников, закрыть неэффективные площадки привлечения клиентов и направления деятельности.

Если при прочтении этих строк вы **узнали себя** и минимум два пункта из этого списка — про вас — **смело можете обращаться к нам** — возможно, мы станем отличными партнёрами и у нас есть для вас **интересное предложение**.



Вам не следует обращаться к нам, если:

- ✘ Вы получаете удовольствие от операционной деятельности
- ✘ Повседневный стресс для вас — привычное дело
- ✘ Вы в любое время готовы броситься решать задачи любой сложности, от сборки мебели до открытия филиала своей компании в другом городе
- ✘ Всё, что у вас есть — это ваш бизнес, и его ведение — это самоцель.



В этом случае взаимодействие с нами принесёт разочарование и не даст результатов, а в некоторых случаях — может повредить вашей компании, поэтому закройте эту презентацию сейчас и избегайте дальнейшего контакта с нами.

Руководитель компании — Андрей Парсаданян

Начал программировать в 2000 году. Получил высшее образование на факультете автоматизации и информационных технологий Самарского государственного технического университета. Занимаюсь созданием систем автоматизации бизнес-процессов с 2007 года. Несколько лет (2010-2013) занимался разработкой электроники на заказ.

Готов предложить решения по комплексной автоматизации как для небольших интернет-магазинов и мастерских, так и для средних компаний и больших заводов. По опыту, автоматизации хорошо поддаётся бизнес почти в любой нише.

Помимо основной деятельности, играю на гитаре, пишу музыку, путешествую и общаюсь с интересными людьми.

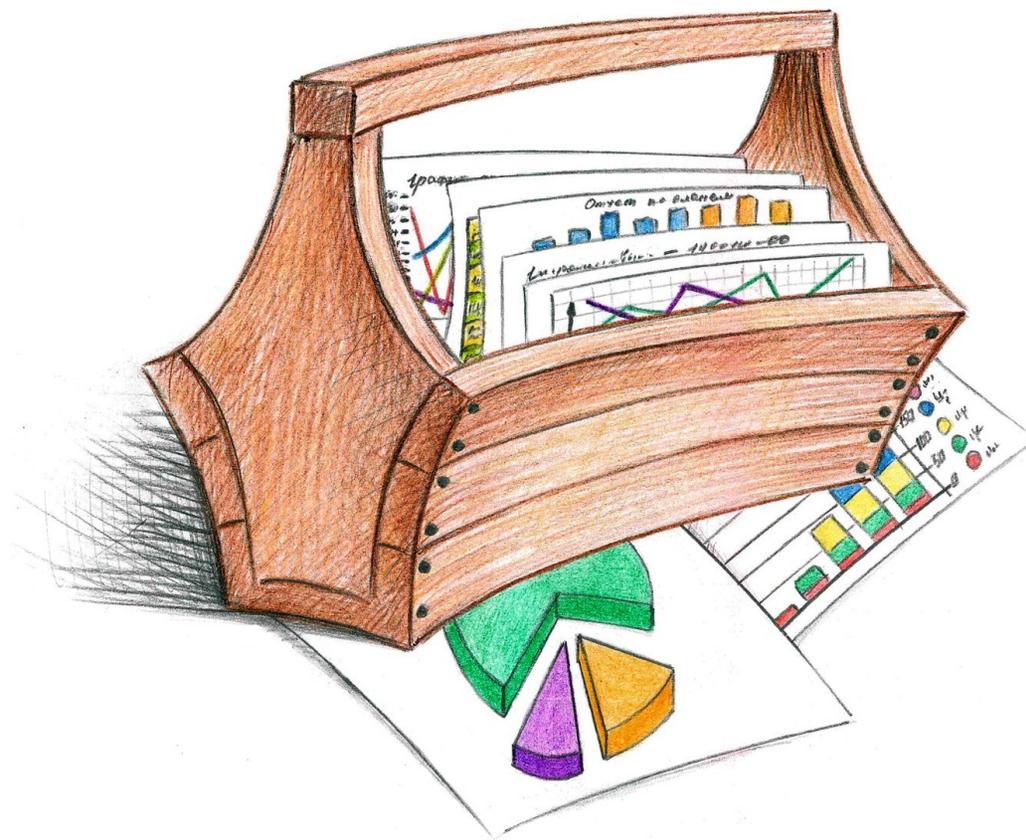


Запишитесь на бесплатную консультацию: +7 9376 41 14 26.

Мы с удовольствием поделимся своим опытом, это вас ни к чему не обязывает.

Наши проекты

Уже разработано систем: 9 (июль 2016 г.)



Компания Creative Force занимается разработкой систем автоматизации бизнеса с 2007 года. За это время мы накопили некоторый опыт создания и внедрения таких систем и теперь хотим поделиться этим опытом с вами.



Мы отличаемся от обычной IT-компании тем, что мы не только хорошо владеем технологиями веб-разработки, но и понимаем, как устроен и как работает бизнес. Это позволяет нам глубоко погружаться в любую компанию и строить высокоэффективные системы автоматизации с минимальными вложениями, сроками, и максимальной результативностью.



Особое внимание мы уделяем безопасности наших проектов. Во всех наших системах автоматизации бизнеса присутствует автоматическая система логирования (учёта) событий, которая позволяет в случае необходимости отследить действия каждого пользователя, а также обращения к системе. При повышенных требованиях к безопасности на этапе разработки принимаются дополнительные меры по обеспечению требуемого уровня рисков взлома системы, утечки информации, нарушения работоспособности системы.

1. Media-Stars Shell Explorer (2007-2011)

Система автоматизации работы издательства. Основной профиль компании — выпуск адресно-телефонных справочников по Самаре, Тольятти и Самарской области.

The screenshot displays the Media Stars Shell Explorer software interface. The main window is titled "Проверка бухгалтерских документов - 1161 x 450" and shows a table of document checks for company "БГ12". A secondary window titled "Договоры - Договор 18430БГ08002" displays contract details. A third window titled "Отчёты с графиками - 939 x 357" shows a bar chart titled "Отчёт по консультантам за Август 2010 г." with a legend of 20 colored squares and their corresponding numbers.

Клиент	Консультант	Фактический номер договора	Юридическое название	ИНН	КПП	Индекс
4316	106	4316БГ12310	ООО "Аммерал-СМ"			
8209	106	8209БГ12311	ООО "Динстрой"			
13137	106	106БГ12312	ИП Сидякина			

Legend for the bar chart:

253	109
200	201
189	249
252	106
104	196
254	224
256	116
236	233
154	193
108	169
247	229

Работа начата осенью 2007 года. К моменту начала разработки существовал и был внедрён прототип системы на базе MS Access, который в связи с развитием компании перестал удовлетворять возросшим требованиям, так как компания изначально задумывалась с максимальной долей электронного документооборота.

Для решения задач по масштабированию компании в течение 1.5 лет была разработана и внедрена, а впоследствии развивалась, ERP-система с широкими возможностями по автоматизации основных процессов компании.

Время разработки: 30 октября 2007 г. - 1 мая 2010 г.

Пиковое количество пользователей, одновременно зарегистрированных в системе: 173.

Среднее количество сотрудников, одновременно работающих в компании, во время работы над проектом: 40.

Следующим шагом в этом направлении стала разработка приложения для автоматической вёрстки справочников «Алло Самара» и «Бизнес-Губерния», которое подключалось к приложению Adobe InDesign и позволяло на 75% сократить трудозатраты на подготовку справочника к печати.

В 2008 г. начата разработка портала allo63.ru и приложения для автоматической выгрузки данных на этот портал. Портал запущен в 2008 г., работы были завершены в мае 2010 года.



Возможности системы:

✔ Ввод, изменение, удаление, поиск и просмотр информации о клиентах, договорах, рекламных модулях.

Слева: карточка клиента

Справа: форма поиска клиентов

Клиенты

Таблица: Клиенты

№ клиента: Название: МЕДИА-СТАРС ООО Проверить

Адрес: Санфировой ул., 95, литер 4, оф. 301

Индекс: 443080 Город: Самара

Улица: Санфировой ул. (Самара) Дом: 95, литер 4 Офис: 301

Корпус:

Телефон: 846 342-00-96 Факс:

Дополнительные телефоны:

E-mail: media-stars@mail.ru Web сайт: www.allo63.ru

Все тел., факсы:

Лицензия:

Руководитель: Ерофеев Валерий Владимирович Должность: директор

Контактная persona

Ф.И.О.: Ерофеев Валерий Владимирович Должность: директор

E-mail: media-stars@mail.ru Телефон: 342-00-96

Ключевые слова: справочники, справочные издания, информационный портал, Алло-Самара, Бизнес-Губерния, ...

Зона интересов: A+B Код центрального офиса: Вид подразделения: Центральный офис

Дата последних изменений: 07.12.2010 Код оператора: 190

Договоры | Агентские договоры | Интернет-договоры Автоматически

Номер договора	Кампания	Консультант	Сумма	Дата договора	Тип договора	Фактический номер договора
1AC070	AC07	102	0	11.07.2007	Особый договор	1AC070
1AC081108	AC081	107	0	27.03.2008	Особый бартер	1AC081108
1AC082179	AC082	107	0	04.02.2009	Особый договор	1AC082179
1БГ08030	БГ08	102	0	06.11.2007	Особый бартер	1БГ08030
1БГ09163	БГ09	107	0	31.10.2008	Особый договор	1БГ09163
1БГ10209	БГ10	107	0	04.12.2009	Особый договор	001БГ10209

Для внесения изменений нажмите кнопку «Изменить»

Всего клиентов: 25294 Макс. клиент: 25294 Ликв

Поиск клиента

Критерии поиска

Значение: Совпадение с: Логическая операция:

№ клиента: Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Название: Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Город: Самара Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Улица: Невская ул. (Самара) Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Телефон: Доп. поиск Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Дом: с по Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Руководитель: Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Другое поле: Тип запроса: значение

Значение: Not Null = любой частью поля OR AND XOR

Опции поиска

SQL запрос

Результаты поиска

Клиент	Название	Адрес	Индекс	Город	Улица
354	ВОЛГОЭНЕРГОПРОМСТРОЙПРОЕКТ ОАО	Невская ул., 3, оф. 302	443100	Самара	Невская ул.
1306	ПОЛИКЛИНИКА САМАРСКОГО ВОЕННО-МЕДИЦИНСКОГО ИНСТИТУТА	Невская ул., 2	443100	Самара	Невская ул.
1340	МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ Самарской области	Невская ул., 1	443100	Самара	Невская ул.
1415	САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ДЕТСКАЯ БИБЛИОТЕКА	Невская ул., 8	443110	Самара	Невская ул.
4416	ОТДЕЛЕНИЕ ПО КУЙБЫШЕВСКОМУ РАЙОНУ УФК по Самарской области	Кишиневская ул., 4	443004	Самара	Кишиневская ул.

Найдено записей: 25294 Искать в найденном

Время поиска: 0:00 сек.

✔ Работа с бухгалтерскими документами и генерация отчётов для бухгалтерии.

Проверка бухгалтерских документов - 1316 x 502

Компания: БГ12 (Бизнес-Губерния 2012) | Сортировать по: консультант, номер договора

Адрес: C:\54\ValeraWork\М.S.Shield 3\DocsCheck\Проверка бухгалтерских документов по компании БГ12.htm

Проверка бухгалтерских документов по компании БГ12

Клиент	Консультант	Фактический номер договора	Юридическое название	Юридический адрес	ИНН плательщика	КПП плательщика	Сумма	Индекс договора
4316	106	4316БГ12310	ООО "Аммираал-СМ"	443117, Самара, ул. Каменногорская, 6, оф. 217	6318167122	631801001	2000	310
8209	106	820БГ12311	ООО "Динстрой"	443083, Самара, Гагарина ул., 175, оф.9	6318167098	631801001	15000	311

Выписать счёт - 848 x 536

Идентификация договора: Номер договора: 18430БГ08002

Сумма счёта: Фиксированная сумма: 10000

С печатью: Изображение печати: Stamp2.gif

Верхний колонтитул: header.htm | Нижний колонтитул: footer.htm

Счёт для ОАО СГ-ТРАНС

443080, г. Самара, ул. Революционная, 70, литер 3, оф. 406
тел. (846) 342-00-96, т./ф. 273-83-30
E-mail: media-stars@mail.ru

МЕДИА-СТАРС

Образец заполнения платежного поручения

ИНН 6316115104	КПП 631601001	Сч. №	40702810200000008493
Получатель ООО «Медиа-Старс»			
Банк получателя ОАО «Первый Объединенный банк» г.Самара		БИК	043601927
		Сч. №	30101810100000000927

СЧЁТ № 18430БГ08002 от 19.05.2015 г.

Заказчик	СГ-ТРАНС Новокуйбышевская база сжиженного газа филиал по реализации ОАО		
Плательщик	ОАО СГ-ТРАНС		
	ИНН 7740000100	КПП 633002002	

Сумма договора: ██████████ | Проплачено: ██████████ | Договор полностью оплачен. Для этого договора счёт не требуется!

Shell Explorer

Договор 18430БГ08002

Клиент: Новокуйбышевская база сжиженного газа филиал по реализации ОАО

№ договора: 18430БГ08002 | Фактический номер: 18430БГ08002 | Сумма: 10000

Дата: 05.12.2006

Предполагаемая оплата

Продномер	Макет	Дата	Название для публикации	Сортировка
000075	Макет сделан	25.01.2007		
000076	Макет сделан	25.01.2007		

Договоров: ████████ | Всего договоров: ██████████ | Договор №: ██████████

✔ Органайзер задач, просмотр неоплаченных договоров, генерация отчёта об ожидающихся оплатах.

✔ Отчёты по продажам - общий (с графиками и диаграммами) и в различных разрезах: по кампаниям, по дате, по менеджерам, по воронке.

Отчёт по консультантам - 617 x 464

Месяц: 05 (Май) Год: 2009
 Период: 19.05.2015 По: 19.05.2015
 Консультант: 101 (Ерофеев Валерий Владимирович)
 Кампания: БГ12
 Тип договора: Договор, Нулевая информация, Бартерный договор, Особы

ФИО консультанта	Конс-т	Год	Месяц	Кол-во договоров	Сумма
Аушева Екатерина Сергеевна	109	2009	5	2	35000
Варакина Мария Юрьевна	196	2009	5	11	82000
-Емельянова Елена Владимировна	203	2009	5	8	53000
-Калмыкова Ольга Александровна	193	2009	5	8	64500
Кострюкова Лариса Владимировна	107	2009	5	2	38000
-Кудрин Петр Иванович	205	2009	5	4	8000
-Левин Александр Александрович	207	2009	5	1	1500
Легашова Марина Викторовна	116	2009	5	2	11000
Мальшева Валентина Ивановна	135	2009	5	2	13500
Мартиросова Ася Анатольевна	169	2009	5	7	77000
-Матюхов Владимир Александрович	192	2009	5	5	29000
-Минибаева Ляйсан Ильверовна	208	2009	5	6	79000
Мосленко Людмила Викторовна	200	2009	5	5	50750
Никитин Денис Иванович	108	2009	5	6	90000
Огурцова Ольга Анатольевна	106	2009	5	2	21500
-Плигина Ольга Александровна	212	2009	5	8	97000
-Полижина Евгения Геннадьевна	199	2009	5	4	10500
Прус Татьяна Олеговна	201	2009	5	13	43500
Резванова Гульнара Дамировна	105	2009	5	2	38000
-Скоморохова Светлана Геннадьевна	189	2009	5	7	82000
-Сорокина Мария Алексеевна	217	2009	5	1	7000
Сурикова Елена Александровна	104	2009	5	1	35000
-Фомина Екатерина Владимировна	211	2009	5	2	11500
-Шабанова Яна Айдыновна	214	2009	5	10	45000
Шафиева Лилия Рушановна	140	2009	5	7	53500
-Юденко Анна Евгеньевна	215	2009	5	7	41000
Всего:				133	11177

Найдено записей: 133 Время: 00:00:03 сек.

Слева: отчёт по консультантам

Справа: общий отчёт с графиками

Отчёты с графиками - 918 x 559

За месяц: 05 (Май) Год: 2009
 Показать отчёты: Отчёт по кампаниям, Отчёт по договорам, Отчёт по группам, Отчёт по конс...

 Включить рисунки в отчёт

График Текст Адрес: C:\54\P\Valera\Work\M.S.Shield 3\Reports\Report1.htm

Отчёт по договорам

Отчёт по кампаниям за Май 2009 г.

Кампания	Общая сумма	Договоров	Проплачено
АС082	245500	29	171200
АС10	62500	9	17000
АТ09	275750	45	226250
БГ10	525500	49	278470
БГ11	8500	1	
Сумма	1117750	133	717920

Отчёт по типу договора за Май 2009 г.

Кампания	Тип договора	Общая сумма	Договоров
АС082	Договор	123000	21
АС082	Особый бартер	95000	5
АС082	Особый договор	27500	3
АС10	Аннуляция договора	31500	5
АС10	Договор	19000	2
АС10	Особый договор	12000	2
АТ09	Аннуляция договора	29000	3
АТ09	Договор	157500	24
АТ09	Особый договор	89250	18

Найдено записей: 133 Время: 00:00:03 сек. Сумма: 1117750 руб.

- ✔ Работа с базой - печать базы, вёрстка справочника.
- ✔ Контроль доставки справочников.
- ✔ Автоматический поиск ошибок в базе данных.
- ✔ Работа со вспомогательными таблицами, такими, как консультанты (менеджеры), геообъекты, кампании, продукты, ключевые слова и др.

Большинство отчётов позволяют переключаться между табличным и текстовым форматами выдачи данных, что облегчает их чтение и печать.

Все отчёты сохраняются в виде html-файлов, благодаря чему их можно открыть вне системы и отправить по email.

Поиск ошибок в базе - 829 x 517

Ошибки в названиях клиентов | Ошибки в таблице «Текстовые блоки» | Ошибки в актах и счетах-фактурах
 Ошибки в таблице «Клиенты» | Ошибки в таблице «Секторы» | Ошибки в таблице «Интернет-договоры»

Кампания: БГ12 (Бизнес-Губерния 2012) | Совпадение полей: Телефон

Найти ошибки в базе | Предпросмотр | Печать | Закрыть | Готово

Адрес: C:\54P\ValeraWork\M.S.Shield 3\DBRepair\Ошибки в базе данных (БГ12, совпадает Телефон).htm

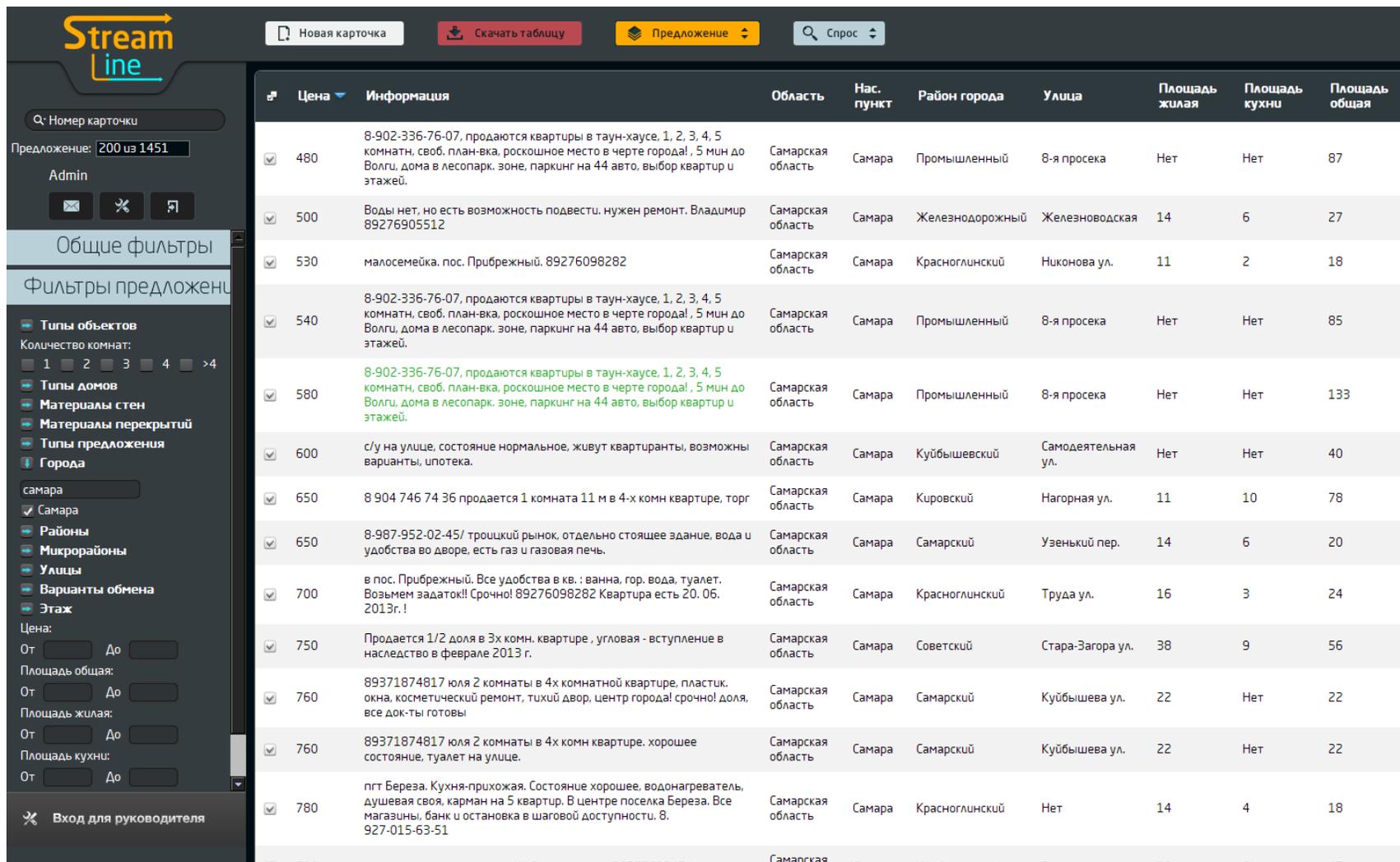
Ошибки в базе данных (БГ12, совпадает Телефон)

Клиент	Клиент старый	Название	Адрес	Индекс	Город старый	Город	Улица	Дом	Префикс Дома	Корпус	Офис	Код_тел
832	251170	АВИАКОР-МЕБЕЛЬ ООО	Каховская ул., 21	443077	Самара	Самара	Каховская ул.	21				846
4556	268041	АВИАКОР-МЕБЕЛЬ Торговый дом	Каховская ул., 21	443077	Самара	Самара	Каховская ул.	21				846
1382	253304	САМАРСКИЙ ЕВРЕЙСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР	Ленинградская ул., 77, оф. 48	443020	Самара	Самара	Ленинградская ул.	77			48	846
7716	281986	КОНГРЕСС ЕВРЕЙСКИХ РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ЦРО	Ленинградская ул., 77, оф. 48	443020	Самара	Самара	Ленинградская ул.	77			48	846
1884	255575	ПАРК КУЛЬТУРЫ И ОТДЫХА им. М. Горького МП	Красноармейская ул., 2	443010	Самара	Самара	Красноармейская ул.	2				846
22174		ПАРКИ ГОРОДА САМАРЫ МП городского округа Самара	Красноармейская ул., 2	443010		Самара	Красноармейская ул.	2				846
2129	256762	РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО ИНЖЕНЕРОВ СТРОИТЕЛЬСТВА Самарское отделение	Арцыбушевская ул., 30	443041	Самара	Самара	Арцыбушевская ул.	30				846

Найдено записей: 7/7 Время: 0:00:00 сек.

2. Streamline (2012-2013)

ERP-система для агентства недвижимости, стартап. Представляет собой межагентскую базу данных с удобной выдачей и поиском объектов недвижимости. В отличие от Shell Explorer, эта система построена на фреймворке Bricks Pro собственной разработки.



The screenshot displays the Streamline web application interface. On the left, there is a sidebar with navigation and filter options. The main area shows a table of real estate listings with columns for price, information, region, district, street, and various area measurements.

Цена	Информация	Область	Нас. пункт	Район города	Улица	Площадь жилая	Площадь кухни	Площадь общая
480	8-902-336-76-07, продаются квартиры в таун-хаусе, 1, 2, 3, 4, 5 комнат, своб. план-вкв, роскошное место в черте города! , 5 мин до Волги, дома в лесопарк. зоне, паркинг на 44 авто, выбор квартир и этажей.	Самарская область	Самара	Промышленный	8-я просека	Нет	Нет	87
500	Воды нет, но есть возможность подвести, нужен ремонт, Владимир 89276905512	Самарская область	Самара	Железнодорожный	Железноводская	14	6	27
530	малосемейка, пос. Прибрежный, 89276098282	Самарская область	Самара	Красноглинский	Никонова ул.	11	2	18
540	8-902-336-76-07, продаются квартиры в таун-хаусе, 1, 2, 3, 4, 5 комнат, своб. план-вкв, роскошное место в черте города! , 5 мин до Волги, дома в лесопарк. зоне, паркинг на 44 авто, выбор квартир и этажей.	Самарская область	Самара	Промышленный	8-я просека	Нет	Нет	85
580	8-902-336-76-07, продаются квартиры в таун-хаусе, 1, 2, 3, 4, 5 комнат, своб. план-вкв, роскошное место в черте города! , 5 мин до Волги, дома в лесопарк. зоне, паркинг на 44 авто, выбор квартир и этажей.	Самарская область	Самара	Промышленный	8-я просека	Нет	Нет	133
600	с/у на улице, состояние нормальное, живут квартиранты, возможны варианты, ипотека.	Самарская область	Самара	Куйбышевский	Самодельная ул.	Нет	Нет	40
650	8 904 746 74 36 продается 1 комната 11 м в 4-х комн квартире, торг	Самарская область	Самара	Кировский	Нагорная ул.	11	10	78
650	8-987-952-02-45/ троцкий рынок, отдельно стоящее здание, вода и удобства во дворе, есть газ и газовая печь.	Самарская область	Самара	Самарский	Узенький пер.	14	6	20
700	в пос. Прибрежный. Все удобства в кв. : ванна, гор. вода, туалет. Возьмем задаток!! Срочно! 89276098282 Квартира есть 20.06.2013г.!	Самарская область	Самара	Красноглинский	Труда ул.	16	3	24
750	Продается 1/2 доля в 3х комн. квартире , угловая - вступление в наследство в феврале 2013 г.	Самарская область	Самара	Советский	Стара-Загора ул.	38	9	56
760	89371874817 юля 2 комнаты в 4х комнатной квартире, пластик, окна, косметический ремонт, тихий двор, центр города! срочно! доля, все док-ты готовы	Самарская область	Самара	Самарский	Куйбышева ул.	22	Нет	22
760	89371874817 юля 2 комнаты в 4х комн квартире, хорошее состояние, туалет на улице.	Самарская область	Самара	Самарский	Куйбышева ул.	22	Нет	22
780	пгт Береза. Кухня-прихожая. Состояние хорошее, водонагреватель, душевая своя, карман на 5 квартир. В центре поселка Береза. Все магазины, банк и остановка в шаговой доступности. 8. 927-015-63-51	Самарская область	Самара	Красноглинский	Нет	14	4	18
790	квартира, своб. план-вкв, 1-комн. квартира, 89277533451	Самарская область	Самара	Куйбышевский	Волжская ул.	20	6	45

3. Thesystem (2014-2016)

Система автоматизации работы IT-компании. Создана для внутреннего использования в нашей компании с целью систематизации и визуализации процесса работы с проектами, задачами и бухгалтерией, а также анализа деятельности.

Система построена на фреймворке Bricks Pro собственной разработки. Прототип был создан за 3 дня.

Так выглядит основное окно панели мониторинга thesystem:



Основные возможности:

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Arag Выход

- Показатели
- Новости
- События
- Клиенты
- Пользователи
- Маршруты
- Проекты**
- Задачи
- Календарь
- Бухгалтерия
- Человек-паук
- Аналитика

Фильтры

Отображать проекты: Все Только актуальные

+ Добавить новый проект

ID	Title	Short title	Folder name	Date added	Date finished	Assigned to	Tools
1	No project	noproject		1985-10-20 17:00:00	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
3	CF Projects (Common)	common	!0059 - CF Team	2011-06-03 02:09:32	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
62	StreamLine	SL	!0128 - Real Estate CRM	2014-06-15 06:32:07	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
66	thesystem	thesystem		2014-06-15 09:55:44	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
74	classifider	classifider	!0171 - BillboardCRM (Classifider)	2014-06-19 08:02:29	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
75	Landing Pages By CF	LPbyCF		2014-06-20 12:33:41	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
77	Ты Можешь 5000	youcan5000	!0164 - Dmitry (Ufa)	2014-06-22 09:08:32	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
78	Изумруд	izumrud	!0176 - Izumrud	2014-06-24 22:25:30	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
80	LiveTMR	livetmr	!0155 - LiveTMR	2014-07-01 00:13:25	0000-00-00 00:00:00	inscriptor	Правка Удалить Закрыть
81	Landing Page Engine	lpengine	!0170 - Landing Page System	2014-07-01 14:27:59	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
82	Shipments from somewhere	shipments		2014-07-08 02:07:17	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
84	Annette	annette		2014-07-10 00:53:44	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
85	manicureonline	manicureonline	!0182 - DFaktor	2014-08-20 22:21:19	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть
86	Roadster	roadster	!0183 - Roadster	2014-08-23 15:27:45	0000-00-00 00:00:00	Arag	Правка Удалить Закрыть

Вверху: окно проектов

Внизу: карточка проекта

Каждый проект привязан к бухгалтерии, что позволяет отслеживать ход работы по нему как по задачам, так и по финансам. Кроме того, на нашем release candidate-сервере, который находится в локальной сети, есть удобная система навигации по файлам проектов, синхронизированная с thesystem.

Оверлей редактирования - TheSystem

ID:

Заголовок:

Краткий заголовок:

Имя папки:

Менеджер:

Описание:

Стоимость проекта:

Участники: Nikita

Добавить участника:

Добавить участника

Сохранить Закрыть

Управление задачами по методологии SCRUM

Вверху: окно задач

Внизу: карточка задачи

The screenshot displays a task management application interface. At the top, there are navigation options: "Switch to english" and "Compact view". Below this, the user's name "Аrag" and a "Выход" (Logout) button are visible. A sidebar on the left contains various navigation icons: "Показатели", "Новости", "События", "Клиенты", "Пользователи", "Маршруты", "Проекты", "Задачи", "Календарь", "Бухгалтерия", "Человек-паук", and "Аналитика". Below the sidebar, there are filter options: "Фильтр по исполнителю: Аrag", "Фильтр по названию проекта: Любой", and "Фильтр по списку задач: Любой". A "Добавить новую задачу" button and a "Toggle debug" option are also present.

The main area shows a list of tasks, organized into columns: "Добавленные (45 шт., 13000 руб.)", "Выполняются (1 шт., 0 руб.)", "Завершённые (16 шт., 7500 руб.)", and "Подтверждённые (184 шт., 67000 руб.)". Each task card displays the following information:

- Task ID and Title:** e.g., "common-446-FRC: Поднять статистику Media-Stars и оформить её красиво"
- Deadline:** e.g., "2014-08-04 00:00:00"
- Priority:** e.g., "Наивысший/Blocker"
- Effort and Cost:** e.g., "Трудозатраты: 0.0", "Стоимость: 0"
- Assignee and Author:** e.g., "Исполнитель: Аrag", "Автор: Аrag"

A detailed task card is shown in the foreground, titled "Окно сообщений cf_timeman". It contains the following fields:

- Заголовок:** "Фильтр task-листов (слева) сделать не выпадающим списком, а чекбоксами, чтобы..."
- Дедлайн:** "2014-08-08 00:00:00"
- Трудозатраты:** "0.0"
- Стоимость:** "0"
- Исполнитель:** "Аrag"
- Название проекта:** "thesystem"
- Список задач:** "Feature Requests (Current Release - MVP-01)"
- Важность:** Radio buttons for "Наивысший/Blocker", "Высокий/Critical", "Средний/Major", "Ниже среднего/Normal", and "Низкий/Minor".
- Комментарии:** A text area containing the note: "Нужно чтобы task-листы в фильтрации можно было выбирать произвольное количество."
- Buttons:** "Отправить", "Сохранить", and "Закрыть".

Управление бухгалтерией

Верху:
окно бухгалтерии

Switch to english Compact view

Имя пользователя: Arag Выход

- Показатели
- Новости
- События
- Клиенты
- Пользователи
- Маршруты
- Проекты
- Задачи
- Календарь
- Бухгалтерия
- Человек-паук
- Аналитика

Готово

Фильтр

Тип записи

Все типы

Группа

Все группы

Месяц

2014-11

+ Добавить запись

Количество записей: 57

#	ID	DateAdded	Value	Content	PlaceType	PlaceName	Description	Type	Tools
✓	21095	2014-11-01 16:58:29	3500.00	от Пантеона (СПб) за проект	ИП	Евгений Пантеон	Доходная статья бюджета	Income (Приход)	
✓	21064	2014-11-04 13:20:16	114.00		Супермаркет	Неизвестный магазин	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	21018	2014-11-04 16:55:06	1000.00		АЗС	Роснефть	Личные расходы	Expenditure (Расход)	
✓	20997	2014-11-04 19:54:53	685.00		Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	20994	2014-11-05 20:07:10	361.00		Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	20993	2014-11-05 20:07:42	361.00		Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	20986	2014-11-06 17:18:09	152.00		Супермаркет	ООО "Элит"	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	21065	2014-11-08 13:20:54	500.00		прочее		Зарплата рабочих	Expenditure (Расход)	
✓	21130	2014-11-08 16:58:30	500.00	от Александра за проект	Частное лицо	Александр "Камень"	Доходная статья бюджета	Income (Приход)	
✓	20991	2014-11-09 21:41:39	538.00		Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	21066	2014-11-10 13:22:03	200.00		прочее		Зарплата рабочих	Expenditure (Расход)	
✓	21036	2014-11-10 17:45:33	90.00		Ресторан	Тануки Ресторан	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
✓	21067	2014-11-11 13:22:23	1050.00		прочее		Зарплата рабочих	Expenditure (Расход)	
✓	21131	2014-11-11 16:32:27	2500.00				Доходная статья бюджета	Income (Приход)	
✓	20992	2014-11-12 01:12:10	812.00		Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
					прочее	Freelansim.ru	Личные расходы	Expenditure (Расход)	
					Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
					прочее		Зарплата рабочих	Expenditure (Расход)	
				проекта сайтов	Частное лицо	Дмитрий DFaktor	Доходная статья бюджета	Income (Приход)	
					Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
					Банк	Яндекс	Личные расходы	Expenditure (Расход)	
					Банк	Яндекс	Личные расходы	Expenditure (Расход)	
					Услуги связи	МТС	Личные расходы	Expenditure (Расход)	
					Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
					Супермаркет	Перекрёсток	Еда Андрея	Expenditure (Расход)	
					Частное лицо		Зарплата рабочих	Expenditure (Расход)	
					Услуги связи	МТС	Личные расходы	Expenditure (Расход)	

Редактор - TheSystem

ID:

Тип записи:

Дата и время:

Значение:

Счёт:

Проект:

Группа:

Организация:

Тип организации:

Интернет на дачу

Комментарий:

Внизу: карточка транзакции

Наш подход к ведению бухгалтерии подразумевает привязку к другим объектам системы всегда, когда это возможно, и, благодаря этому, позволяет оценивать, например:

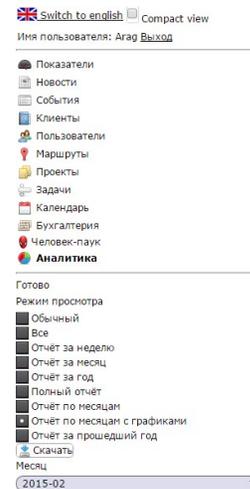
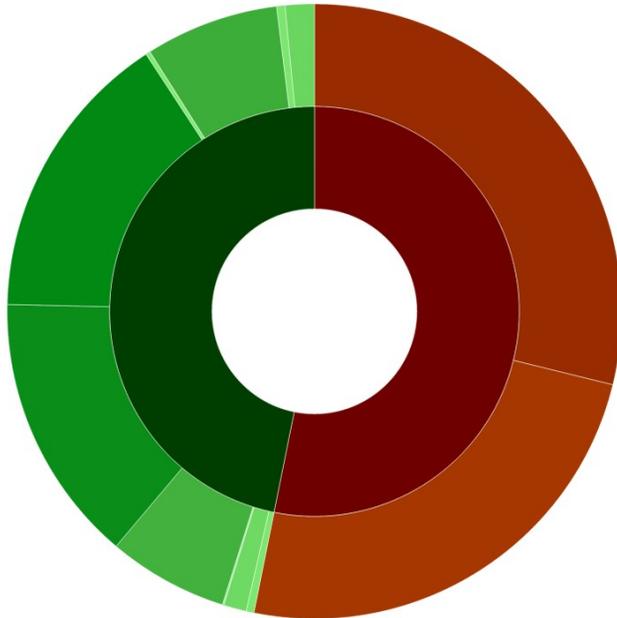
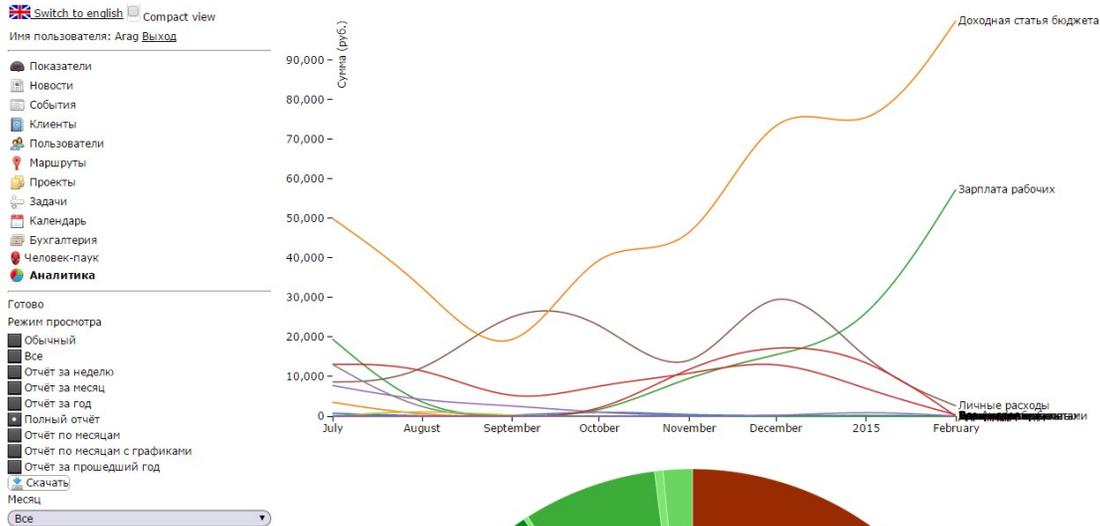
- затраты на рекламу
- эффективность маркетинговых площадок
- прибыльность направлений деятельности
- прибыль от групп продуктов
- прибыль от отдельных продуктов
- прибыль от клиентов
- расходы на закупки и т.д.



Каждая транзакция в бухгалтерии может быть приходом, расходом, планируемым приходом, либо планируемым расходом. Такое решение позволяет сделать работу с рутинными бухгалтерскими операциями простой и прозрачной:

- автоматически рассчитывать зарплату сотрудников
- автоматически рассчитывать финансовые показатели бизнеса
- строить финансовые отчёты в различных разрезах.

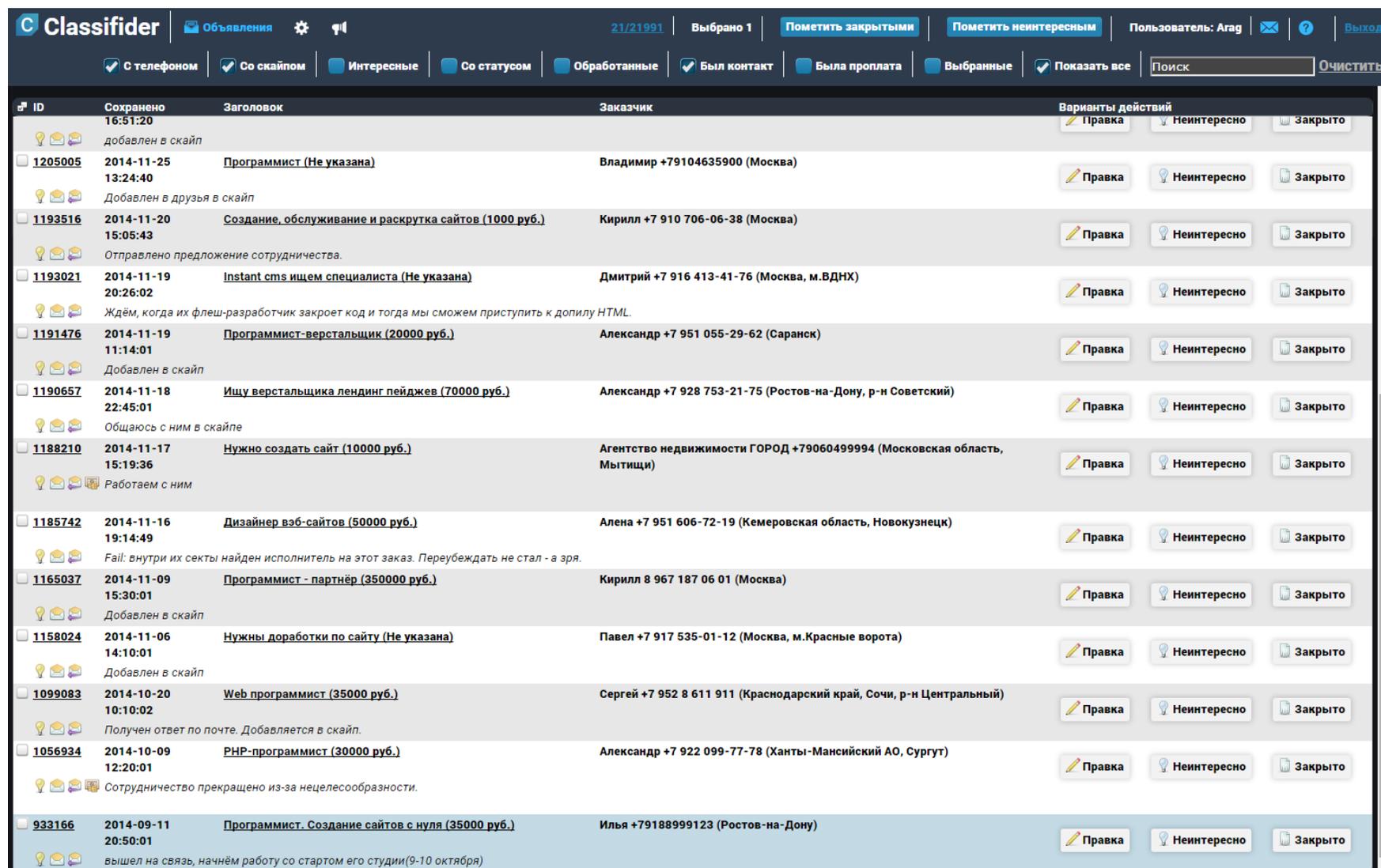
✓ Анализ доходов и расходов



Слева и справа: отчёты по статьям доходов и расходов. На круговой диаграмме зелёное — расходы, красное — доходы. Сектора круговой диграммы при клике раскрываются, отображая детали по статье, вплоть до транзакций.

4. Classifider (2014-2015)

CRM с парсером информации с сайта avito.ru. Создана для внутреннего использования в нашей компании с целью систематизации работы с клиентами, привлекаемыми с сайта avito.ru. Состоит из парсера и CRM.



ID	Сохранено	Заголовок	Заказчик	Варианты действий
	16:51:20			Правка Неинтересно Закрыто
1205005	2014-11-25 13:24:40	Программист (Не указана)	Владимир +79104635900 (Москва)	Правка Неинтересно Закрыто
1193516	2014-11-20 15:05:43	Создание, обслуживание и раскрутка сайтов (1000 руб.)	Кирилл +7 910 706-06-38 (Москва)	Правка Неинтересно Закрыто
1193021	2014-11-19 20:26:02	Instant cms ищем специалиста (Не указана)	Дмитрий +7 916 413-41-76 (Москва, м.ВДНХ)	Правка Неинтересно Закрыто
1191476	2014-11-19 11:14:01	Программист-верстальщик (20000 руб.)	Александр +7 951 055-29-62 (Саранск)	Правка Неинтересно Закрыто
1190657	2014-11-18 22:45:01	Ищу верстальщика лендинг пейджев (70000 руб.)	Александр +7 928 753-21-75 (Ростов-на-Дону, р-н Советский)	Правка Неинтересно Закрыто
1188210	2014-11-17 15:19:36	Нужно создать сайт (10000 руб.)	Агентство недвижимости ГОРОД +79060499994 (Московская область, Мытищи)	Правка Неинтересно Закрыто
1185742	2014-11-16 19:14:49	Дизайнер вэб-сайтов (50000 руб.)	Алена +7 951 606-72-19 (Кемеровская область, Новокузнецк)	Правка Неинтересно Закрыто
1165037	2014-11-09 15:30:01	Программист - партнёр (350000 руб.)	Кирилл 8 967 187 06 01 (Москва)	Правка Неинтересно Закрыто
1158024	2014-11-06 14:10:01	Нужны доработки по сайту (Не указана)	Павел +7 917 535-01-12 (Москва, м.Красные ворота)	Правка Неинтересно Закрыто
1099083	2014-10-20 10:10:02	Web программист (35000 руб.)	Сергей +7 952 8 611 911 (Краснодарский край, Сочи, р-н Центральный)	Правка Неинтересно Закрыто
1056934	2014-10-09 12:20:01	PHP-программист (30000 руб.)	Александр +7 922 099-77-78 (Ханты-Мансийский АО, Сургут)	Правка Неинтересно Закрыто
933166	2014-09-11 20:50:01	Программист. Создание сайтов с нуля (35000 руб.)	Илья +79188999123 (Ростов-на-Дону)	Правка Неинтересно Закрыто

Парсер периодически запускается планировщиком на сервере (cron) и забирает данные с сайта avito.ru, используя настройки источников данных, ключевых слов и минус-слов. Объявления, которые прошли фильтрацию, попадают в CRM в виде лидов, которые впоследствии обрабатываются менеджером.

CRM позволяет вести учёт статусов лидов, а также автоматически прикрепляет аудиозаписи разговоров по телефону (android) и skype. Таким образом, для каждого лида доступна история касаний.

Обработка объявления

ID: **933166**

Взято из базы: 2014-09-11 20:50:01

Посл. редактирование: 2014-11-19 15:49:54

Сайт-источник: avito

Заголовок объявления: [Программист. Создание сайтов с нуля](#)

Стоимость заказа: 35000 руб.

Автор объявления: Илья

Ответов: 0

Просмотров: 0

Новых просмотров: 0

Объявление опубликовано: 2014-09-11 20:15:00

Город заказчика: Ростов-на-Дону

Текст объявления: Во всероссийское интернет агентство требуются молодые программисты.

Необходимо иметь портфолио из 5 и более работ.

Все подробности по скайпу, Виберу или телефону.

Мы находимся в Ростовской области и будем рады дать работу землякам.

Откликнитесь на вакансию, либо позвоните на указанный номер.

Телефон: +79188999123

Email:

Skype: babkov_ilia

Комментарий:

Последний статус: вышел на связь, начнём работу со стартом его студии(9-10 октября)

История статусов: 2014-09-12 05:02 возможно, вариант
2014-09-16 15:03 общаемся активно!
2014-09-29 03:45 Отправлен подробный рассказ о нас. Выйдет на связь скоро.
2014-09-30 01:00 вышел на связь, начнём работу со стартом его студии(9-10 октября)

Дата и время	Длительность	Статус
2014-11-07 20:16	30:29	Аудиозапись
2014-11-14 11:38	58:48	Аудиозапись
2014-11-14 13:27	22:01	Аудиозапись
2014-11-19 21:03	0:36	Аудиозапись
2014-11-24 13:03	39:14	Аудиозапись
2014-12-10 16:31	0:04	Аудиозапись
2014-12-27 14:54	0:40	Аудиозапись
2014-12-28 13:10	0:40	Аудиозапись

Сохранить Закреть

5. Система недвижимость (2015)

ERP-система для автоматизации работы агентства недвижимости. Создана совместно с АН «Изумруд» (г. Самара). Позволяет вести учёт объектов (собственников) и покупателей (клиентов), проводить их по воронке продаж.

Система недвижимость

[Switch to english](#)

Имя пользователя: Агаг [Выход](#)

Статус: Вне офиса

Сменить статус: В офисе

Показатели

События

Пользователи

Бухгалтерия

Дневник

Объекты (собственники)

Покупатели

Потенциальные сделки

Сервис

Записей: 207

[+ Добавить запись](#)

Фильтр

Рынок: Все типы

Менеджер: Любой

Комнат:

Студия 1 2 3 4 5

Более 5

Районы:

Жел. Кир. Красн. Куйб.

Лен. Окт. Пром. Сам.

Сов.

Города и районы области

Типы планировок:

Нет сведений Хрущёвка

Малосемейка

Улучшенной планировки

Сталинка Элитная

Гостиничного типа

Малометражка Ленинградка

Коммуналка Старый фонд

Нестандартной планировки

Прочие

ID	Дата	Телефон	Рынок	Комнат	Районы	Типы планировок	Макс. цена	Менеджер	Инструменты
212	2015-03-24	89276005646	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	1 200 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
211	2015-03-24	89276879423	Новостройка	2	Промышленный, Октябрьский	Улучшенной планировки	0	Ольга Сай	Правка Удалить
210	2015-03-23	+79270016887	Вторичный	2	Промышленный	Улучшенной планировки	3 000 000	Ольга Комарова	Правка Удалить
209	2015-03-23	89277142305	Новостройка	1	Студия, Кировский	Улучшенной планировки	1 100 000	Ольга Сай	Правка Удалить
208	2015-03-23	8 927 000 22 10	Новостройка	3	Октябрьский, Советский, Промышленный		3	Ксения Романова	Правка Удалить
207	2015-03-23	8 987 908 41 31	Новостройка	1	Октябрьский		3	Ксения Романова	Правка Удалить
206	2015-03-23	89276862244	Вторичный	2	Промышленный	Улучшенной планировки	4 220 000	Лилия Афоняева	Правка Удалить
205	2015-03-23	89325332305	Новостройка	1	Кировский	Улучшенной планировки	1 350 000	Ольга Сай	Правка Удалить
204	2015-03-23	89874435521	Вторичный	1	Октябрьский	Улучшенной планировки	2 500 000	Ольга Сай	Правка Удалить
203	2015-03-23	89376521029	Новостройка	1	Студия, Кировский		1 100 000	Ольга Сай	Правка Удалить
202	2015-03-22	89608226757	Вторичный	2	Октябрьский	Ленинградка	3 200 000	Юлия Усенко	Правка Удалить
201	2015-03-21	88469525770	Вторичный	4	Октябрьский	Дом, коттедж, Таунхаус	3 800 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
200	2015-03-20	89272628313	Вторичный	1	Октябрьский, Железнодорожный, Советский, Промышленный, Кировский	Улучшенной планировки	3 100 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
199	2015-03-20	89179449172	Новостройка	2	Железнодорожный	Улучшенной планировки	3 500 000	Ольга Сай	Правка Удалить
198	2015-03-19	89871630202	Вторичный	2	Советский	Хрущёвка	2 600 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
197	2015-03-19	89879278955	Вторичный	2	Промышленный	Хрущёвка	2 800 000	Лилия Афоняева	Правка Удалить
196	2015-03-19	89272014511	Вторичный	2	Советский	Хрущёвка	2 900 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
195	2015-03-19	+78462020299	Вторичный	2	Куйбышевский	Гостиничного типа, Малометражка	1 200 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
194	2015-03-19	+792770123000	Вторичный	2	Промышленный	Улучшенной планировки	3 000 000	Ольга Комарова	Правка Удалить
193	2015-03-19	+79270194434	Вторичный	3	Промышленный	Улучшенной планировки	3 000 000	Ольга Комарова	Правка Удалить
192	2015-03-19	+79277014511	Вторичный	2	Промышленный	Улучшенной планировки	3 000 000	Ольга Комарова	Правка Удалить
191	2015-03-19	89370696747	Вторичный	3, 4	Промышленный	Таунхаус	6 200 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
190	2015-03-19	89371702311	Вторичный		Октябрьский	Дом, коттедж, Таунхаус	3 800 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
189	2015-03-19	89276921820	Новостройка	3	Ленинский	Элитная	10 000 000	Юлия Усенко	Правка Удалить
188	2015-03-18	89379896666	Вторичный		Куйбышевский	Малосемейка, Малометражка	1 100 000	Елена Прокофьева	Правка Удалить
187	2015-03-18	89270088082	Вторичный	2	Промышленный		2 550 000	Дмитрий Сагин	Правка Удалить
186	2015-03-18	89272085384	Вторичный	1, 2	Советский	Хрущёвка, Улучшенной планировки	3 400 000	Ольга Комарова	Правка Удалить
185	2015-03-18	89170315909	Вторичный	2	Промышленный		2 600 000	Дмитрий Сагин	Правка Удалить
184	2015-03-18	89277446532	Новостройка	1	Кировский	Улучшенной планировки	0	Ольга Сай	Правка Удалить

Аналитическая часть системы обладает богатыми возможностями по визуализации воронки продаж, статистики по базе данных в разрезах по менеджерам, рекламным площадкам, типам объектов, дате, географии.

Система недвижимость

[Switch to english](#)

Имя пользователя: Агаг [Выход](#)

Статус: **Вне офиса**

Сменить статус: **В офисе**

Показатели

- События
- Пользователи
- Бухгалтерия
- Дневник
- Объекты (собственники)
- Покупатели
- Потенциальные сделки
- Сервис

Записей: 0

Отчёты

- Общий отчёт
- Отчёт по площадкам
- Отчёт по рынкам
- Отчёт по менеджерам
- Эффективность менеджеров
- Отчёт по месяцам
- Отчёт по задаткам
- Отчёт по сделкам

Менеджер: **Любой**

Собственники/Объекты

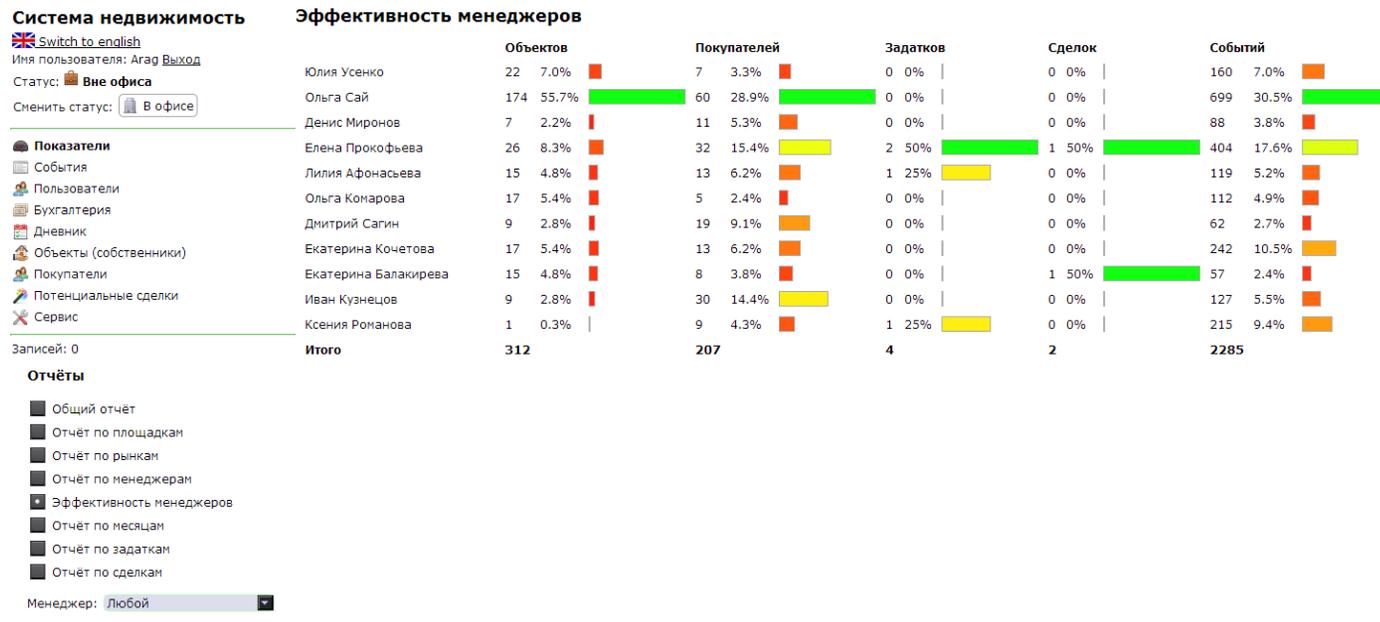
Отчёт по площадкам	Кол-во	Контакт с целью	Посещение офиса	Показ объекта	Согласен работать	Договор заключен	Договор составлен	Задаток получен	Сделка совершена	Подарки вручены
Расклейка	75 23.8%	35 33.6%	19 34.5%	1 9.0%	7 38.8%	49 19.9%	2 18.1%	0 0%	0 0%	0 0%
От агентства	46 14.6%	36 34.6%	21 38.1%	2 18.1%	1 5.5%	20 8.1%	1 9.0%	1 20%	1 50%	0 0%
Знакомство	20 6.3%	18 17.3%	9 16.3%	4 36.3%	6 33.3%	14 5.6%	1 9.0%	3 60%	0 0%	0 0%
Рекомендация	8 2.5%	6 5.7%	3 5.4%	1 9.0%	2 11.1%	5 2.0%	4 36.3%	1 20%	1 50%	0 0%
Исходящий звонок	4 1.2%	4 3.8%	2 3.6%	1 9.0%	1 5.5%	3 1.2%	1 9.0%	0 0%	0 0%	0 0%
Лендинг (срочный выкуп)	3 0.9%	2 1.9%	0 0%	1 9.0%	0 0%	0 0%	1 9.0%	0 0%	0 0%	0 0%
Штендер/соседи/зашедшие с улицы	2 0.6%	2 1.9%	0 0%	1 9.0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Лендинг по новостройкам	1 0.3%	1 0.9%	1 1.8%	0 0%	1 5.5%	1 0.4%	1 9.0%	0 0%	0 0%	0 0%
Итого	314	104	55	11	18	246	11	5	2	0

Покупатели

Отчёт по площадкам	Кол-во	Контакт с целью	Посещение офиса	Показ объекта	Договор заключен	Задаток получен	Сделка совершена
Avito	97 46.8%	47 33.0%	1 33.3%	15 78.9%	1 100%	1 25%	1 50%
63.ru	49 23.6%	47 33.0%	1 33.3%	2 10.5%	0 0%	1 25%	1 50%
Расклейка	15 7.2%	9 6.3%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Зелёная площадь	13 6.2%	12 8.4%	1 33.3%	1 5.2%	0 0%	0 0%	0 0%
Другой сайт	9 4.3%	8 5.6%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Лендинг по новостройкам	7 3.3%	7 4.9%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Знакомство	7 3.3%	6 4.2%	0 0%	1 5.2%	0 0%	2 50%	0 0%
Баннер	2 0.9%	1 0.7%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Сити	2 0.9%	2 1.4%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Сайт основной	2 0.9%	2 1.4%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Из рук в руки	1 0.4%	1 0.7%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Исходящий звонок	1 0.4%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Входящий звонок	1 0.4%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
ИС Центр	1 0.4%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Штендер/соседи/зашедшие с улицы	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
Итого	207	142	3	19	1	4	2

Также присутствуют:

✔ **«Dashboard»** — панель комплексного мониторинга, куда сведены основные показатели компании.



✔ **Бухгалтерия** — позволяет работать с транзакциями по приходу и расходу средств, с опциональной привязкой к счёту, объекту, покупателю, пользователю, группе приходов/расходов, источнику (площадке). Этот раздел похож на соответствующий раздел thesystem.

✔ **Пользователи** — позволяет оценивать степень внедрения системы в агентстве по дате и времени последнего обращения пользователей к системе, изменять контактные данные пользователей, а также управлять правами пользователей на доступ к различным разделам системы.

✔ **Выгрузка в Excel.**

✔ **Потенциальные сделки** — позволяет автоматически найти потенциальных покупателей для каждого объекта, а также найти подходящие объекты для каждого клиента агентства.

Система недвижимости

[Switch to english](#)

Имя пользователя: Агад [Выход](#)

Статус: **Вне офиса**

Сменить статус: В офисе

- Показатели
- События
- Пользователи
- Бухгалтерия
- Дневник
- Объекты (собственники)
- Покупатели
- Потенциальные сделки**
- Сервис

Записей: 183

Режим отображения

- Объекты (собственники)
- Покупатели

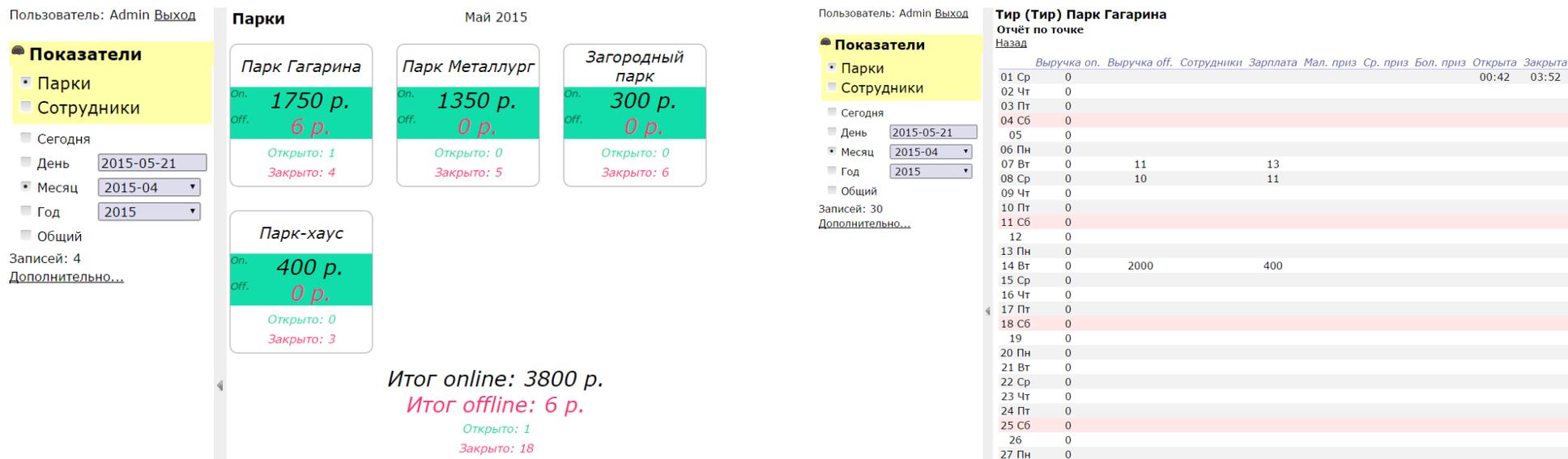
ID	Дата	Телефон	Рынок	Комнат	Районы	Типы планировок	Макс. цена	Менеджер	Инструменты	
212	2015-03-24	89276005646	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	1 200 000	Елена Прокофьева		
Нет данных										
210	2015-03-23	+79270016887	Вторичный	2	Промышленный	Улучшенной планировки	3 000 000	Ольга Комарова		
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
209	2015-03-23	89277142305	Новостройка	1	Студия, Кировский			1 100 000	Ольга Сай	
Нет данных										
208	2015-03-23	8 927 000 22 10	Новостройка	3	Октябрьский, Советский, Промышленный			3	Ксения Романова	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
207	2015-03-23	8 987 908 41 31	Новостройка	1	Октябрьский			3	Ксения Романова	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
206	2015-03-23	89276862244	Вторичный	2	Промышленный			4 220 000	Лиля Афонасьева	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
205	2015-03-23	89325332305	Новостройка	1	Кировский			1 350 000	Ольга Сай	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
204	2015-03-23	89874435521	Вторичный	1	Октябрьский			2 500 000	Ольга Сай	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты
3	2015-02-11	Вторичный	1	Куйбышевский	Малосемейка	Долотный пер.,д. 16		1 250 000	Елена Прокофьева	
203	2015-03-23	89376521029	Новостройка	1	Студия, Кировский			1 100 000	Ольга Сай	
Нет данных										
202	2015-03-22	89608226757	Вторичный	2	Октябрьский			3 200 000	Юлия Усенко	
ID	Дата	Рынок	Комнат	Район	Планировка	Адрес	Обмен	Цена	Менеджер	Инструменты

6. Samaragames (2015-2016)

ERP-система для автоматизации работы сети аттракционов в г. Самара. Для автоматического сбора данных на точках («Лопни шарик», «Angry Birds», «Тир», «Поезд») используются телефоны с приложением под Android, которые отправляют информацию об играх и игровых событиях по API (через интернет) на сервер, где они сохраняются в базу данных. Кроме того, у ответственного по парку имеется возможность отправлять итоговые отчёты с телефона или компьютера на сервер, где эти данные также сохраняются в базу данных.

Ответственное лицо: Маша Иванова		ТИР		ИТОГ	
ТИР		Сотрудник		Такси - Общ. сумма	
ШАРИК БОЛОТО		Выручка		Такси - Кол-во человек	
ШАРИК ДВОЙНАЯ		Зарплата		Выручка общ.	
ЭНГРИ ДВОЙНАЯ		Приз М.		Зарплата общ.	
ЭНГРИ МЕДВЕДИ		Приз С.		Ответственное лицо	
БЕГАЮЩИЙ ЧЕЛОВЕК		Приз Б.		Маша Иванова	
ИТОГ		Ответственное лицо		Сохранить отчёт и выйти При нажатии на эту кнопку отчёт будет отправлен на сервер и вы не сможете изменить данные	
		Маша Иванова			
		← ОК			

Для руководителя доступна панель мониторинга, на которой в реальном времени отображается информация о выручке, прибыли, расходах в разрезе по точкам и сотрудникам. Эта панель позволяет оперативно обнаруживать и реагировать на нарушения режима работы точек, а также отслеживать эффективность работы точек и сотрудников.



Игровые моменты — такие, как взрыв шарика, например — обнаруживаются с помощью микрофона или акселерометра и отправляются на сервер. На каждой точке есть кнопка сброса, которую нажимает ведущий в начале каждой игры. Для каждой точки существует порог количества игровых моментов на одну игру, и если порог превышен (например, если забыли нажать кнопку), то возникает событие «тревога».

Телефоны на точках постоянно производят видеозапись игровой площадки, и при возникновении тревоги файлы с видеозаписями за некоторое время до и после, а также во время тревоги, отправляются на сервер.

01.06.15 12:24:53

ГЛАВНАЯ НАСТРОЙКИ

12:24:50| HTTP Recv: sessionstart - OK
12:24:49| HTTP Send: "sessionstart" G
12:24:43| HTTP Recv: start - OK
12:24:42| VideoRecord: StartVideo - 2.n
12:24:42| HTTP Recv: getflags - prerollt
postrolltime:30
datetime:2015-05-02 16:17:33
cliptime:15
FPS:15
videowidth:320
videoheight:240
maxalarmtime:120
alarmthreshold:6
maxgametime:60
videotimestart:15:00:00
videotimestop:23:00:00
point_TypeID:3
point_AlarmThreshold:6
point_AlarmGate:0.200
point_SoundEnabled:1

01.06.15 12:21:52

ГЛАВНАЯ НАСТРОЙКИ

Основные

Звуки Только звуки

Пороги:

Акселерометр: < 0,90 > Микрофон: < 0,90 >

Отображение

ShowChart ShowLog

Применить

01.06.15 12:24:22

ГЛАВНАЯ НАСТРОЙКИ

Основные

Server URL: <http://cfteam.ru/standalone/sa>

Point ID: < 1 >

Звуки Только звуки

Пороги

Акселерометр: < 0,90 > Микрофон: < 0,90 >

Отображение

ShowChart ShowLog

Применить

В панели мониторинга эти видеозаписи становятся доступны в отчётах по точке, что позволяет их просмотреть и уточнить причины возникновения тревоги.

При поступлении на сервер итогового отчёта можно установить личность сотрудника, который работал на той или иной точке, что позволяет принять меры по предупреждению дальнейших нарушений работы точки.

Кроме этого, в системе присутствуют:

- ✔ **Бухгалтерия** — позволяет работать с транзакциями по приходу и расходу средств, с опциональной привязкой к счёту, парку, точке, пользователю, группе приходов/расходов. Этот раздел похож на соответствующий раздел thesystem.
- ✔ **Пользователи** — позволяет добавлять и удалять пользователей, создавать им пароли для доступа, изменять контактные данные, а также управлять правами на доступ к тем или иным разделам системы.
- ✔ **События** — служебный раздел, позволяющий производить отладку работы системы, в том числе отладку стыковки с приложением android.
- ✔ **Парки** — позволяет добавлять, удалять и изменять информацию по паркам.
- ✔ **Точки** — позволяет добавлять, удалять и изменять информацию по точкам.

Тестовый доступ к нашим проектам

Вы можете самостоятельно посмотреть примеры наших решений, используя тестовые доступы:



Classifier (*CRM с парсером для Avito*)

<http://classifier.cf/?admin=3>

Email: guest@mail.ru, Пароль: guest



Система Недвижимость (*ERP для агентства недвижимости*)

<http://cfteam.su/i-rc/>

Логин: Guest, Пароль: Guest



Samaragames (*ERP для сети аттракционов*)

<http://cfteam.su/sg-rc>

Логин: Guest, Пароль: Guest

Мы будем рады получить от вас вопросы или комментарии по этим и другим нашим проектам на нашу почту main@cfteam.ru.

Используемые технологии:

Все наши проекты с 2010 г. строятся на базе веб-технологий: php (MVC, OOP), MySQL, JavaScript, jQuery, ajax, json, XML, CSS/LESS, HTML.

С 2012 года мы используем в своей работе фреймворк собственной разработки Bricks Pro, что позволило нам сократить трудозатраты и значительно увеличить гибкость разработки проектов. Сейчас мы используем этот фреймворк при создании всех новых веб-проектов компании, полностью отказавшись от сторонних движков и backend-фреймворков.



В Bricks Pro используются все вышеперечисленные технологии. Структура фреймворка при своей простоте обеспечивает широкие возможности для разработчика, такие, как:

- ✔ Поддержка HTML-шаблонов
- ✔ Простота интеграции со сторонними сервисами
- ✔ Паттерна MVC OOP на бэкенде, php 5.x
- ✔ Большая библиотека кода (на Bricks Pro создано более 30 проектов)
- ✔ Простота масштабирования (по мощности, по скорости разработки)
- ✔ Возможность использования совместно с frontend-фреймворками, например bootstrap
- ✔ Поддержка расширенных таблиц стилей less
- ✔ Кроссбраузерность, кросс-платформенность (обусловлена архитектурой и грамотной вёрсткой)
- ✔ Широко используемый динамический обмен данными (ajax)

Нашим клиентам доступен широкий спектр дополнительных услуг и возможностей:

- ✔ Создание и поддержка сайта компании
- ✔ Интеграция с телефонией, IP-телефонией
- ✔ Интеграция с сайтом компании
- ✔ Интеграция с системами контекстной рекламы и аналитики
- ✔ Автоматическая запись разговоров (Android, Skype) и выгрузка на сервер с прикреплением к карточке клиента
- ✔ Интеграция со службами отправки и рассылки sms (Prostor, smsaero)
- ✔ Интеграция со службами доставки
- ✔ Интеграция с платёжными системами (paymaster, robokassa)
- ✔ Интеграция с другими сервисами
- ✔ Интеграция с другими CRM и ERP-системами
- ✔ Интеграция с облачными хранилищами (Amazon S3)
- ✔ Интеграция со службами email-рассылки

Creative Force Systems – Современные инструменты эффективного управления бизнесом



Ничего лишнего.

Максимум результата с минимальными вложениями.

Мы принимаем к оплате:



Наличные



Перевод на Webmoney



Перевод на Qiwi



Перевод на Yandex
Money



Перевод на карту Visa
Сбербанк



Безналичный перевод
через юрлицо

Мы работаем по всей России, возможен выезд специалиста в ваш город для личной встречи, после которой возможно дальнейшее удалённое общение через Skype, Viber, email, либо по телефону.

Контакты

Андрей Парсаданян, руководитель компании

Тел.: +79217872545 (Санкт-Петербург)

Тел.: +7 926 522 926 1 (Москва)

Тел.: +79376411426 (Самара)

Тел.: +375255297860 (Минск)

Skype: Arag_cf

Telegram: +79376411426

Email: main@cfteam.ru

Сайт: <http://cfteam.ru>



Спасибо за внимание!

Rev. 1.58 от 11 ноября 2016 г.